



SWISS EXCELLENCE  
SINCE 1902

# 2022

**Jahresbericht**  
*Rapport annuel*  
**Management report**





## GVFI Meilensteine

- Die GVFI hat sich in einem anspruchsvollen Umfeld erneut gut geschlagen. Der konsolidierte Umsatz erreicht mit rund CHF 478 Mio. ein Allzeithoch. Einen wesentlichen Anteil an diesem ausgezeichneten Resultat hat die GVFI Europe B.V. mit einem Umsatzplus von 20%.
- Mit unserem neuen ERP-System sind wir in der Lage, die Rückverfolgbarkeit jederzeit und lückenlos sicherzustellen.
- Ende 2022 waren 98,2% der GVFI-Verarbeitungsbetriebe nach einem anerkannten Standard der Global Food Safety Initiative zertifiziert. Somit importieren wir qualitativ hochwertiges Fleisch, das mit Respekt für MENSCH, UMWELT und TIER produziert wurde.

## GVFI Les étapes majeures

- *Une fois de plus, la GVFI a réussi à bien s'affirmer dans un environnement exigeant. À raison de CHF 478 millions, le chiffre d'affaires consolidé a atteint un record historique. La GVFI Europe B.V., dont le chiffre d'affaires a augmenté de 20%, a fortement contribué à cet excellent résultat.*
- *Grâce à notre nouveau système ERP, nous sommes en mesure d'assurer à tout moment une traçabilité sans faille.*
- *À fin 2022, 98,2% des entreprises de transformation de la GVFI étaient certifiées selon une norme reconnue par la Global Food Safety Initiative. Nous importons ainsi de la viande de haute qualité, produite dans le respect de l'ÊTRE HUMAIN, de l'ANIMAL et de l'ENVIRONNEMENT.*

## GVFI Milestones

- GVFI once again held firm in a challenging environment. At around CHF 478 million, consolidated sales revenue reached an all-time high. GVFI Europe B.V. made a substantial contribution to this excellent result with an increase in sales revenue of 20%.
- With our new ERP system, we can ensure the seamless traceability of products at all times.
- As of the end of 2022, 98.2% of GVFI's processing operations were certified to a recognised Global Food Safety Initiative standard. We therefore import top-quality meat that has been produced with respect for HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS.

Der Jahresbericht 2022 und die Jahresrechnung 2022 bilden zusammen den Geschäftsbericht 2022. Beide Teile sind als separate Publikationen erhältlich.

Le rapport de gestion 2022 se compose de la partie rapport annuel 2022 et des comptes annuels 2022. Ces deux parties sont disponibles sous forme de publications séparées.

Together, the 2022 management report and 2022 financial statements form the 2022 annual report. These are available as separate publications.

## Einfuhren

### Importations

### Imports



Europa | *Europe* | Europe

19'300 T  
191'800 in CHF 1000



Afrika | *Afrique* | Africa

100 T  
1'350 in CHF 1000



Asien | *Asie* | Asia

50 T  
300 in CHF 1000



Nordamerika  
*Amérique du Nord*  
North America

200 T  
10'600 in CHF 1000



Südamerika  
*Amérique du Sud*  
South America

18'400 T  
183'250 in CHF 1000



Australien, Neuseeland  
*Australie, Nouvelle-Zélande*  
Australia, New Zealand

4'150 T  
90'800 in CHF 1000



42'200

Tonnen | *tonnes* | tonnes



Total

478'100

in CHF 1000





**Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre  
Sehr geehrte Geschäftspartnerinnen und  
Geschäftspartner**

Schauen wir zurück auf die ersten Jahre des dritten Jahrtausends, ergibt sich eine durchgezogene Bilanz: Einerseits konnte der Anteil hungerleidender Menschen dank Globalisierung, freierem internationalem Handel und vielen technologischen Entwicklungen deutlich reduziert werden. Andererseits begleitet uns seit Beginn des Jahrtausends eine Reihe von sehr unerfreulichen Ereignissen: der barbarische Terrorakt von 9/11, weitere schreckliche Terroranschläge, der Syrienkrieg, die Flüchtlingskrise, die Besetzung der Krimhalbinsel durch Russland, die weltweite Corona-Pandemie. Letztere meinten wir zu Beginn des Geschäftsjahres 2022 einigermassen unter Kontrolle zu haben, doch dann griff Russland die Ukraine an. Dieser Krieg hat uns wachgerüttelt. Menschenrechte, Freiheit, die Selbstbestimmung eines Volkes, einer Nation sind ganz offensichtlich nicht selbstgegeben. Man muss sich all das erarbeiten und es auch zu verteidigen bereit sein. Für die nächsten Jahre müssen wir uns auf Dauerspannungen zwischen den grossen Zivilisationen einstellen.

Der Krieg in der Ukraine hat auch die Lieferketten weltweit durcheinandergewirbelt. Aufgrund der Sanktionen gegen Russland mussten die Nervenbahnen des Welthandels für die Luft- und Schifffahrt neu geknüpft werden. Dabei hatte sich die globale Logistik noch keineswegs von den Folgen der Corona-Krise erholt. China, eine der bedeutendsten Drehscheiben für die Seelogistik, kämpfte bis zum Jahresende mit immer wieder neu aufflammenden Pandemiewellen und den deshalb staatlich angeordneten Lockdowns in der Hafenmetropole Shanghai. Aufgrund von Kapazitätsengpässen kam an der Westküste der USA ein zweites wichtiges Nadelöhr dazu. Die Engpässe in den USA und in China waren die Hauptgründe, weshalb die Reedereien die Fahrpläne weltweit nicht mehr einhalten konnten und die Transportkapazitäten knapp blieben. Die GVFI musste oft wochenlang auf ihre Ware warten. Dank unserer Warenlager konnten die Wünsche unserer Kunden allerdings meistens erfüllt werden.

**Chères et chers actionnaires,  
Chères et chers partenaires commerciaux,**

*Si nous observons les premières années du troisième millénaire, il en ressort un bilan contrasté : d'une part, le nombre de personnes souffrant de la faim a pu être sensiblement réduit grâce à la globalisation, à la libéralisation du commerce international et aux nombreux développements technologiques. D'autre part, une série d'événements très préoccupants nous accompagne depuis le début du millénaire : les attentats du 11 septembre, les nombreux autres attentats terroristes effroyables, la guerre en Syrie, la crise des réfugiés, l'occupation de la Crimée par la Russie, la pandémie de coronavirus. Au début de l'exercice 2022, nous pensions que les deux derniers faits étaient plus ou moins sous contrôle avant d'assister à l'attaque de l'Ukraine par la Russie. Cette guerre nous a tous secoués. Il semble désormais évident que les droits humains, la liberté, l'autodétermination des peuples et des nations ne peuvent jamais être considérés comme acquis. Il faut se battre pour en bénéficier et il faut également être prêts à les défendre. Et pour les années à venir, nous devons nous préparer à des tensions persistantes entre les grandes civilisations.*

*La guerre en Ukraine a également bouleversé les chaînes d'approvisionnement dans le monde entier. En raison des sanctions contre la Russie, il a fallu développer de nouvelles artères pour le transport aérien et maritime du commerce international. En même temps, la logistique globale était encore loin d'être remise des répercussions de la crise du coronavirus. La Chine, l'une des principales plaques tournantes de la logistique maritime, était confrontée à des vagues récurrentes de pandémie associées aux fermetures ordonnées par le gouvernement à Shanghai, la métropole portuaire. En raison des problèmes de capacités, des files d'attente supplémentaires se sont également formées sur la côte ouest des États-Unis. Les goulets d'étranglement tant aux États-Unis qu'en Chine étaient les principales raisons à l'origine des restrictions de transport et des retards des compagnies maritimes à l'échelle internationale. La GVFI a souvent dû attendre ses marchandises pendant des semaines. Grâce à nos stocks, nous avons néanmoins pu satisfaire les attentes de nos clients dans la plupart des cas.*

**Dear Shareholders  
Dear Business Partners**

Looking back on the first years of the third millennium, the conclusion is mixed: on the one hand, the number of people suffering from hunger was considerably reduced thanks to globalisation, freer international trade and many technological advances. On the other hand, we have seen many worrying events since the beginning of the century: the barbaric act of terrorism on 9/11, other awful terrorist attacks, the war in Syria, the refugee crisis, Russia's annexation of the Crimean Peninsula, the global coronavirus pandemic. Just when we thought the pandemic was under control, Russia attacked Ukraine at the beginning of the 2022 financial year. This war has been a rude awakening. Human rights, freedom, self-determination for people and nations – these are obviously not guaranteed and have to be earned and also defended. In the coming years, we have to expect constant tension between the large civilisations.

The war in Ukraine has also tangled up the global supply chains. The sanctions against Russia meant that the neural pathways for global air transport and shipping had to be reset – and this at a time when the global logistics sector had not yet recovered from the impact of the coronavirus crisis. Until the end of the year, China, one of the most important hubs for sea freight logistics, battled with recurring pandemic waves and government-imposed lockdowns in the port city of Shanghai. Capacity constraints created a second important bottleneck on the US West Coast. The bottlenecks in the US and China were the main reason for the failure of shipping companies to meet their global schedules, as a result of which the shortage of transport capacity continued. GVFI often had to wait for its goods for weeks. Thanks to our inventory stocks, however, we could usually meet the demands of our customers.



## Die GVFI hat sich in diesem schwierigen Umfeld erneut gut geschlagen.

*Dans ce contexte difficile, la GVFI a une fois de plus réussi une bonne performance.*

GVFI once again held firm in this challenging environment.

Die Dynamik am Weltmarkt war allgemein über die gesamte Berichtsperiode sehr volatil. Die Fleischbranche stand zudem vor einem zunehmenden Inflationsdruck in der Lieferkette, wobei die Arbeits-, Fracht- und Energiekosten zusammen mit den Futtermitteln zu den grössten Kostensteigerungen gehörten. Dies führte zu kontinuierlich steigenden Preisen insbesondere für Rind- und Lammfleisch, die erst gegen Jahresende aufgrund einer abflachenden Nachfrage nach unten korrigierten.

Die GVFI hat sich in diesem schwierigen Umfeld erneut gut geschlagen. Zwar liegt der konsolidierte Absatz mit 42'100 Tonnen 5,8% unter dem Vorjahr, dies aufgrund der tiefen Importe von Schweinefleisch.

Der konsolidierte Umsatz erreicht mit rund CHF 478 Mio. ein Allzeithoch. Vor allem die GVFI Europe B.V. hat mit einem Umsatzplus von rund 20% zu diesem hervorragenden Resultat beigetragen. Aber auch das Schweizer Geschäft ist um rund 3% gegenüber dem Vorjahr und um rund 6% gegenüber 2019 (vor Pandemie) gestiegen. Auch der konsolidierte Reingewinn von gut CHF 1 Mio. liegt in den Erwartungen des Verwaltungsrats.

Der Verwaltungsrat hat im Geschäftsjahr 2022 seine Finanzpolitik aufgrund der soliden Finanzierungssituation beider Gesellschaften angepasst: Die Eigenkapitalquote beider Gesellschaften soll bei je rund 30% liegen; die Preisrückführungs-politik soll beibehalten werden; Überschüsse der GVFI Europe B.V. sollen zur Dividendenauszahlung verwendet werden. Entsprechend schlägt der Verwaltungsrat der Generalversammlung eine Dividendenausschüttung von 20% vor.

2022 konnten wir die Einführung unseres neuen ERP-Systems abschliessen und damit ein solides Fundament für die weitere Digitalisierung legen. Zu guter Letzt konnte unsere neu designte Website aufgeschaltet werden, die auch ein spezielles Portal für unsere Kunden beinhaltet.

*D'une façon générale, la dynamique du marché mondial était très volatile tout au long de l'exercice. La filière de la viande était en outre confrontée à une pression inflationniste croissante sur la chaîne d'approvisionnement, les principaux renchérissements étant à rapporter aux coûts de la main-d'œuvre, du fret et de l'énergie, ainsi qu'à ceux des aliments pour animaux. Les prix ont ainsi constamment augmenté, surtout pour la viande de bœuf et d'agneau où ils n'ont été corrigés vers le bas qu'en fin d'année suite à un tassement de la demande.*

*Dans ce contexte difficile, la GVFI a une fois de plus réussi une bonne performance. Même si le volume consolidé de 42'100 tonnes est en recul de 5,8% par rapport à l'exercice précédent en raison des faibles importations de viande porcine.*

*À raison de CHF 478 millions, le chiffre d'affaires consolidé a atteint un record historique. La GVFI Europe B.V. a principalement contribué à cet excellent résultat grâce à une augmentation du chiffre d'affaires de l'ordre de 20%. Les activités en Suisse ont cependant aussi augmenté d'env. 3% par rapport à l'exercice précédent et même d'env. 6% par rapport à 2019, avant la pandémie. Le bénéfice net consolidé d'un peu plus de CHF 1 million, est lui, aussi conforme aux attentes du conseil d'administration.*

*En 2022, le conseil d'administration a adapté sa stratégie en raison de la solide situation financière des deux sociétés : leur ratio respectif de fonds propres devra se situer autour de 30% ; la politique de réduction des prix doit être maintenue : les excédents de la GVFI Europe B.V. doivent être affectés au versement de dividendes. Le conseil d'administration propose par conséquent à l'assemblée générale de verser un dividende de 20%.*

*En 2022, nous avons pu achever l'introduction de notre nouveau système ERP qui représente une base solide pour la suite de la numérisation. Et finalement, le nouveau site Internet qui comprend également un portail spécial pour nos clients a été mis en ligne.*

Global market dynamics were generally very volatile throughout the reporting period. The meat industry also faced growing inflationary pressure in the supply chain, with labour, freight and energy costs as well as feed prices being the biggest drivers of price hikes. This led to constantly rising prices, in particular for beef and lamb, which only corrected downwards due to dwindling demand towards the end of the year.

GVFI once again held firm in this challenging environment. Although the consolidated sales volume of 42,100 tonnes was down 5.8% on the previous year due to low imports of pork.

The consolidated sales revenue reached an all-time high at around CHF 478 million. GVFI Europe B.V. made a decisive contribution to this excellent result with an increase in sales revenue of some 20%. The Swiss business also improved by around 3% on the prior year and around 6% on 2019 (before the pandemic). At around CHF 1 million, the consolidated net profit is in line with the expectations of the board of directors.

Given the solid financial situation of the two companies, the board of directors adjusted its financial policy in the 2022 financial year: the companies should each have an equity ratio of some 30%; the kickback policy should be continued; surpluses earned by GVFI Europe B.V. should be used to pay dividends. The board of directors is therefore requesting the annual general meetings to approve a dividend distribution of 20%.

We finalised the introduction of our new ERP system in 2022, thus laying a solid foundation for further digitalisation. And last but not least, our new website with a special portal for our customers went live.

Durch den hohen Detaillierungsgrad der Daten können wir Ihnen auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösungen offerieren und die relevanten Informationen zu unterschiedlichen Zeitpunkten zur Verfügung stellen.

Die Informations- und Kommunikationstechnik entwickelt sich rasant weiter. Damit die Sicherheit, die Performanz und die Funktionalitäten unseres ERP-Systems allen Anforderungen jederzeit entsprechen, werden wir bereits in diesem Jahr das erste Update durchführen lassen.

Im Berichtsjahr haben sich unsere Kunden vermehrt über die Haltungsbedingungen der Tiere in den Ursprungsländern informiert, damit sie diese für die Konsumenten auf dem Produkt ausweisen können. Durch die GVFI-Tierwohl-datenbank konnte die artgerechte Weidehaltung detailliert beschrieben werden. Wie bereits im Vorjahr hat die GVFI die Emissionen des Unternehmens erneut in einem Aufforstungsprojekt in Uruguay kompensiert. Somit ist die GVFI im zweiten Jahr CO<sub>2</sub>-kompensiert.

Wir danken Ihnen, geschätzte Aktionärinnen und Aktionäre bzw. Kundinnen und Kunden für ihre Treue zur GVFI. Dank Ihnen kann die GVFI ihre hohen Marktanteile im Schweizer Geschäft halten und damit auch die stete Lieferbereitschaft in einem sehr breiten Sortiment aufrechterhalten. Der Verwaltungsrat und die Geschäftsleitung danken allen Mitarbeitenden, die sich tagtäglich für eine effektive, effiziente und wirtschaftliche Abwicklung der Kundenwünsche einsetzen und wir sind unseren Lieferanten zu grossem Dank verpflichtet. Sie stehen seit Jahren partnerschaftlich an unserer Seite und garantieren immer wieder gerade in schwierigen Zeiten die stete Lieferbereitschaft der GVFI.

*Grâce à des données plus détaillées, nous sommes en mesure de vous proposer des solutions parfaitement adaptées à vos besoins et de vous fournir les informations pertinentes à différents moments.*

*Les technologies d'information et de communication évoluent à une vitesse fulgurante. Pour que notre système ERP réponde à tout moment aux nombreuses exigences en matière de sécurité, de performance et de fonctionnalités, nous organiserons une première mise à jour dès cette année.*

*Au cours de l'exercice sous revue, nos clients ont demandé davantage d'informations sur les conditions d'élevage des animaux dans les pays d'origine, afin d'être eux-mêmes en capacité de les communiquer aux consommateurs sur les produits. Grâce à la base de données de la GVFI sur le bien-être animal, nous avons été en mesure de décrire en détail l'élevage en pâturage conforme aux besoins de l'espèce. Comme c'était déjà le cas l'année précédente, la GVFI a de nouveau compensé les émissions de l'entreprise par un projet de reforestation en Uruguay. La GVFI a ainsi compensé les émissions de CO<sub>2</sub> pour la deuxième année consécutive.*

*Nous vous remercions, chères et chers actionnaires, clientes et clients, de votre fidélité à la GVFI. Grâce à vous, la GVFI a pu maintenir ses parts de marché élevées en Suisse et, ainsi, garantir aussi constamment la disponibilité de livraison d'un très large assortiment. Le conseil d'administration et la direction remercient l'ensemble des collaboratrices et collaborateurs qui, jour après jour, s'engagent pour un traitement rationnel, efficace et économique des attentes de nos clients, et nous exprimons également notre vive gratitude à nos fournisseurs. Depuis des années, ils sont à nos côtés dans un esprit de partenariat et garantissent ainsi la disponibilité de livraison de la GVFI, aussi ou surtout dans les périodes difficiles.*

Because of the high degree of detail of the data, we can offer our customers solutions that are perfectly geared to their needs and provide the relevant information at different points in time.

Information and communication technology is advancing rapidly. To ensure that the security, performance and functionality of our ERP system always meet all requirements, we will do the first update this year already.

In the reporting year, we increasingly informed our customers about animal husbandry conditions in the countries of origin so that they could pass on this information to the consumers of their products. GVFI's animal welfare database made it possible to provide a detailed description of the species-appropriate grazing programmes. As in the previous year, GVFI again compensated the company's emissions in a reforestation project in Uruguay, thus compensating its CO<sub>2</sub> emissions for a second year.

We would like to thank all our shareholders and customers for their loyalty to GVFI. Thanks to you, GVFI can maintain its high share of the Swiss market and sustain its constant readiness to deliver a very wide range of products. The board of directors and the management board would like to thank all the employees who work hard every day to ensure the effective, efficient and economic processing of all customer requests. Sincere thanks are also owed to all our suppliers who have been our partners for many years and ensure GVFI's constant delivery readiness, even in difficult times.



Peter Kofmel  
Präsident | *Président* | Chairman



Sam Sprunger  
CEO



## Das Importgeschäft nach Fleischkategorien

*Les importations de viande par catégorie*

The import business by meat category



22'150 T

# Grossvieh *Gros bétail* Beef



### Allgemein

Im Berichtsjahr wurden 6'050 Tonnen Nierstücke für den Import freigegeben. Das sind rund 75 Tonnen oder ca. 1% mehr als im Vorjahr. Die stabile Freigabemenge auf hohem Niveau weist auf eine solide Nachfrage nach Import-Edelstücken hin. Das Preisniveau ist ab dem zweiten Quartal rasant angestiegen und hat an dessen Ende Rekordniveau erreicht. Der Marktanteil der GVFI konnte im Kernsegment Nierstücke auf hohem Niveau leicht gesteigert werden.

### Beschaffung Nierstücke

Die Verfügbarkeit aus dem Hauptbeschaffungsmarkt Südamerika war im Berichtsjahr stabil und jederzeit gegeben. Die Preise für Edelstücke waren nachfragebedingt grossen Schwankungen ausgesetzt. Aufgrund der aufkommenden Inflation hat die Nachfrage in der zweiten Jahreshälfte im europäischen Gastrosegment nachgelassen, was sofort zu tieferen Preisen führte. Der Fachkräftemangel bei unseren beiden wichtigen Inselstaat-Lieferanten Irland/UK und Australien war im Berichtsjahr akut. Hinzu kamen teure Viehpreise und hohe Logistikkosten, was die Ware zusätzlich verteuerte. Dadurch blieben die Preise bis zum Jahresende auf einem hohen Niveau stabil. Die volatilen Wechselkurse haben die Preisschwankungen 2022 zusätzlich verstärkt.

### Beschaffung Binden

Der Bedarf nach Binden blieb erneut auf stabilem Niveau. Trotz anhaltend knappen Angeboten von Oberschalen aus Europa, steigenden Preisen und zwischenzeitlichen Lieferunterbrüchen hat die GVFI 456 Tonnen Binden mehr als im Vorjahr umgesetzt. Die Nachfrage unserer Kunden in der Schweiz und in Europa konnte jederzeit erfüllt werden. Die wichtigsten Beschaffungsmärkte in Europa waren einmal mehr Irland, Polen, Deutschland und Österreich. Südamerika, insbesondere Brasilien und Paraguay, waren erneut die wichtigsten Beschaffungsmärkte der GVFI ausserhalb Europas. Die hohen Qualitätsanforderungen wurden von unseren Lieferanten mit wenigen Ausnahmen gut eingehalten.

### Ausblick

Auch im laufenden Jahr erwarten wir in Europa ein knappes Angebot und dadurch stabile Preise auf hohem Niveau. Der Viehbestand in Europa ist weiterhin rückläufig, was den Wettbewerb unter den Schlachtbetrieben zusätzlich anheizt.

### Généralités

*Au cours de l'exercice sous revue, 6'050 tonnes d'aloiaux ont été libérées pour l'importation. Cela représente env. 75 tonnes ou 1% de plus qu'en 2021. Les libérations stables à un niveau élevé reflètent la solide demande de morceaux nobles importés. Dès le deuxième trimestre, le niveau de prix a augmenté très rapidement pour atteindre son niveau record à la fin de celui-ci. Dans le segment central de l'aloiau, la GVFI a pu augmenter légèrement sa part de marché à un niveau élevé.*

### Approvisionnement en aloiaux

*Au cours de l'exercice sous revue, la disponibilité en Amérique du Sud, notre principal marché d'approvisionnement, était stable et constante. En fonction de la demande, les prix des morceaux nobles étaient soumis à de fortes fluctuations. Au cours du deuxième semestre, la demande s'est tassée dans le segment de la restauration en Europe en raison de poussées inflationnistes, ce qui a immédiatement entraîné une baisse des prix. La pénurie de main-d'œuvre qualifiée chez nos principaux fournisseurs insulaires, l'Irlande/UK et l'Australie, était aiguë dans l'exercice sous revue. Le renchérissement de la marchandise était encore accentué par des prix du bétail et des coûts logistiques élevés. Les prix sont de ce fait restés stables à un niveau élevé jusqu'à la fin de l'année. La volatilité des taux de change était un facteur supplémentaire de fluctuation des prix en 2022.*

### Approvisionnement en viande séchée

*La demande de viande séchée s'est maintenue à un niveau stable. Malgré une offre durablement faible de coin d'origine européenne, des prix en hausse et des interruptions temporaires de livraison, la GVFI a pu vendre 456 tonnes de viande séchée supplémentaires par rapport à l'exercice précédent. La demande de nos clients en Suisse et en Europe a toujours pu être satisfaite. Une fois de plus, l'Irlande, la Pologne, l'Allemagne et l'Autriche étaient les principaux marchés d'approvisionnement en Europe. L'Amérique du Sud, surtout le Brésil et le Paraguay, occupait à nouveau cette place pour la GVFI en dehors de l'Europe. Les exigences qualitatives élevées ont été bien respectées par nos fournisseurs, à quelques rares exceptions près.*

### Perspectives

*Dans l'année en cours, nous nous attendons à nouveau à une offre limitée qui impliquera des prix stables à un niveau élevé. Le cheptel européen continue de diminuer, ce qui augmente encore la concurrence entre les abattoirs.*

### General

In the reporting year, 6,050 tonnes of R+L were released for import, which is around 75 tonnes or approx. 1% more than in the previous year. The stable import quota at a high level underscores the solid demand for imported prime cuts. Prices have risen sharply since the second quarter, and reached record levels by its end. In the core segment of R+L, GVFI slightly increased its market share at a high level.

### Procurement of R + L

Availability from the main procurement market of South America was stable and guaranteed throughout the reporting year. Driven by demand, prices for prime cuts fluctuated greatly. Because of rising inflation, demand in the European food service segment declined in the second half, which immediately led to lower prices. Our two important island supplier countries of Ireland/UK and Australia suffered an acute shortage of skilled labour in the reporting year. High livestock prices and logistics costs exacerbated the situation and made the goods even more expensive. As a result, prices remained stable at a high level until the end of the year. Exchange rate volatility further increased the price fluctuations in 2022.

### Procurement of binden cuts

Demand for binden cuts was once again stable. In spite of persistent shortages of topsides from Europe, rising prices and temporary delivery disruptions, GVFI sold 456 tonnes more binden cuts than in the previous year. The demand of our customers in Switzerland and Europe could be met at all times. Once again, the most important procurement markets in Europe were Ireland, Poland, Germany and Austria. South America, in particular Brazil and Paraguay, was again GVFI's most important procurement market outside of Europe. With a few exceptions, our suppliers were well able to meet the high quality requirements.

### Outlook

For the current year, we expect supply to be limited again in Europe, which will keep prices stable at a high level. Herds are continuing to shrink in Europe, which further increases competition among abattoirs.



# Verarbeitungsfleisch

## *Bétail de fabrication*

### Cow sides

#### Bedarf

Entgegen den Erwartungen war die Nachfrage nach Importkühen und Verarbeitungsfleisch im Vergleich zum Vorjahr stark rückläufig. Der trockene Sommer führte in weiten Teilen der Schweiz zu einer Futterknappheit und somit zu mehr Inlandschlachtungen von Grossvieh. Die Freigaben für Verarbeitungsfleisch betragen mit lediglich 255 Tonnen (Vorjahr 2'450 Tonnen) noch knapp 10,5%. Die Freigaben für Verarbeitungskühe haben um 1'175 Tonnen (Vorjahr 12'350 Tonnen) abgenommen. Hingegen wurden aufgrund des zwischenzeitlichen Überangebotes an Hackfleisch im Sommer 750 Tonnen Pistolas von Verarbeitungskühen freigegeben. Somit schrumpfte der Import von Verarbeitungskühen/-fleisch gegenüber dem Vorjahr um 2'620 Tonnen. Die GVFI konnte ihren Marktanteil innerhalb dieser Warengruppe knapp halten.

#### Beschaffung

Die gesprochenen Freigaben kamen regelmässig auf das ganze Jahr verteilt. Dies hatte einen positiven Einfluss auf die Beschaffung trotz zwischenzeitlich knappem Angebot in unseren wichtigsten Lieferländern. Die Mengen und die Qualität entsprachen bis auf wenige Ausnahmen immer unseren Anforderungen. Auch im Berichtsjahr kamen die Hauptmengen aus Österreich und dem süddeutschen Raum. Des Weiteren besorgten wir wiederum Spezialitäten aus Frankreich und Italien.

#### Ausblick

Die Rindfleischproduktion bleibt in weiten Teilen Europas leicht rückläufig. Dies bedeutet, dass auch in den kommenden Monaten kein Überschuss an Verarbeitungskühen erwartet wird. Daher gehen wir, abgesehen von saisonalen Schwankungen, von anhaltend hohen Preisen aus. Wir sehen vorsichtig positiv in die Zukunft und erwarten regelmässige Freigaben. Wie sich der Bedarf an Verarbeitungsfleisch entwickelt, bleibt abzuwarten.

#### Besoins

*Contrairement aux prévisions, la demande de vaches importées et de viande de fabrication était en net recul par rapport à l'exercice précédent. Dans une grande partie de la Suisse, l'été sec a provoqué une pénurie de fourrage et, par conséquent, une augmentation des abattages de gros bétail. C'est ainsi que les libérations de viande de fabrication ne se sont plus élevées qu'à 255 tonnes, soit à peine 10,5% des 2'450 tonnes de l'année précédente. Quant aux libérations de bétail de fabrication, elles ont baissé à 1'175 tonnes (année précédente 12'350 tonnes). Au cours de l'été, 750 tonnes de pistolas de bétail de fabrication ont en revanche été libérées, suite à l'offre temporaire excédentaire de viande hachée. Par rapport à l'exercice précédent, les importations de bétail et de viande de fabrication ont ainsi baissé à 2'620 tonnes. La GVFI a pu tout juste maintenir sa part de marché dans cette catégorie.*

#### Approvisionnement

*Les libérations accordées étaient réparties régulièrement sur toute l'année. L'influence sur l'approvisionnement en était positive, malgré une offre parfois rare dans nos principaux pays d'approvisionnement. Hormis quelques exceptions, les quantités et la qualité ont toujours correspondu à nos exigences. Durant l'exercice sous revue, les plus grandes quantités provenaient de nouveau d'Autriche et du sud de l'Allemagne. Par ailleurs, nous nous sommes comme d'habitude procuré des spécialités en France et en Italie.*

#### Perspectives

*La production de viande bovine demeure légèrement en recul dans une grande partie de l'Europe. Cela signifie qu'il ne faut pas non plus s'attendre à des excédents en bétail de fabrication dans les mois à venir. Indépendamment des fluctuations saisonnières, nous partons de ce fait du principe que les prix resteront élevés. Nous sommes prudemment optimistes quant à l'avenir et nous attendons à des libérations régulières. L'évolution de la demande en viande de fabrication reste à déterminer.*

#### Requirements

Contrary to expectations, demand for imported cow sides and beef for processing declined sharply year-on-year. The dry summer led to a feed shortage in large parts of Switzerland and thus to increased domestic slaughter volumes for cattle. At just 255 tonnes (previous year 2,450 tonnes), beef for processing accounted for only 10.5% of import quotas. Import quotas for cow sides declined by 1,175 tonnes (previous year 12,350 tonnes). Because of the temporary oversupply of mince, however, 750 tonnes of cow pistolas (hindquarters) were released for import in summer. Imports of cow sides/beef for processing thus declined by 2,620 tonnes year-on-year. GVFI managed to hold on to its market share for this product group.

#### Procurement

The quotas that were allowed were spread regularly throughout the year. This had a positive impact on procurement in spite of the sometimes limited availability of supply from our most important supplier countries. With a few exceptions, the volumes and quality always met our requirements. Most of the meat was again procured from Austria and Southern Germany in the reporting year. We also imported specialities from France and Italy.

#### Outlook

As beef production is still declining slightly in many parts of Europe, we do not expect to see any oversupply of cow sides in the coming months. We therefore expect prices to remain high, except for some seasonal fluctuations. We are cautiously positive about the future and expect regular import quotas. It remains to be seen how demand for beef for processing will develop.

**Entgegen den Erwartungen war die Nachfrage nach Importkühen und Verarbeitungsfleisch im Vergleich zum Vorjahr stark rückläufig.**

*Contrairement aux prévisions, la demande de vaches importées et de viande de fabrication était en net recul par rapport à l'exercice précédent.*

Contrary to expectations, demand for imported cow sides and beef for processing declined sharply year-on-year.



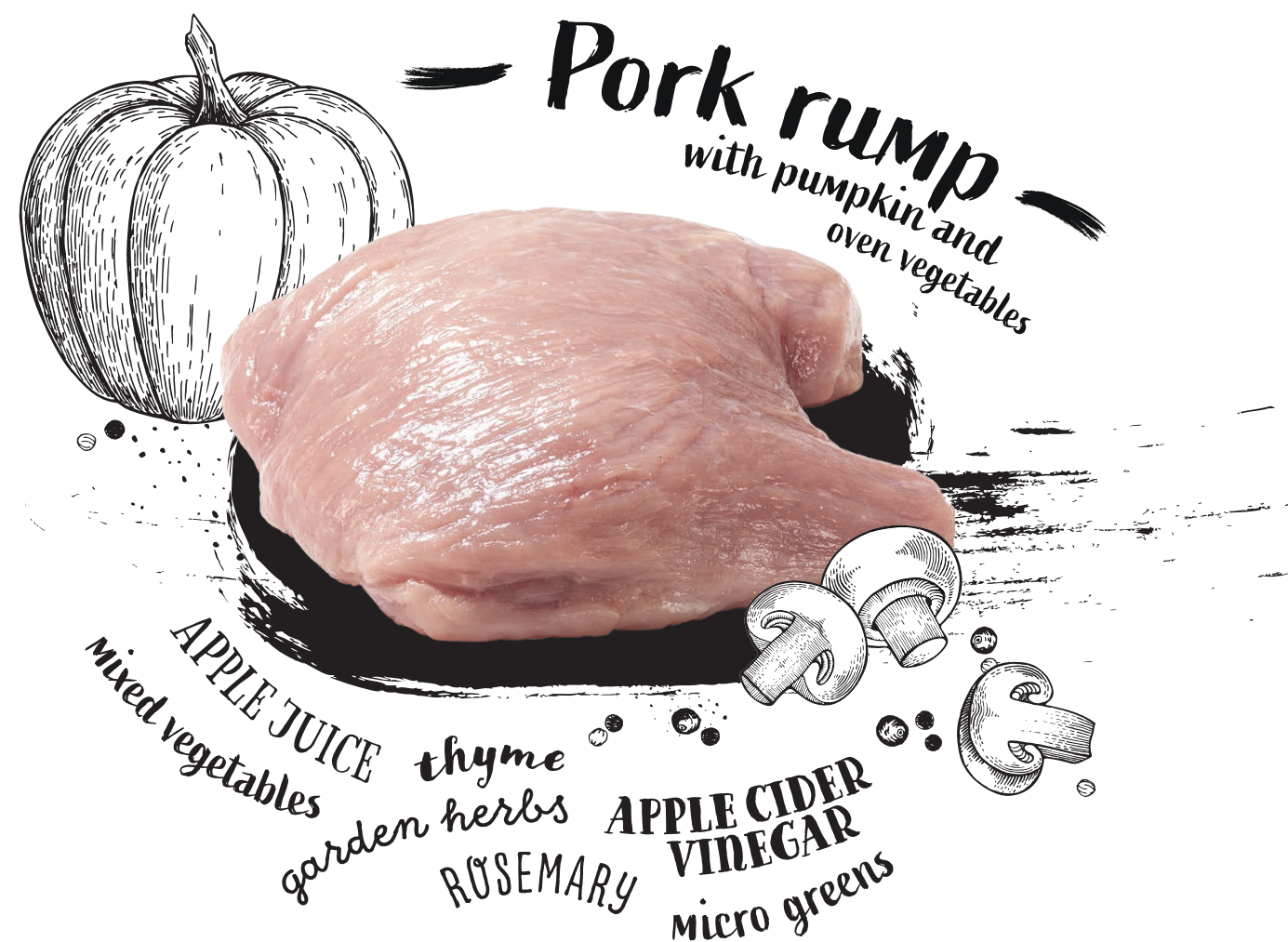


1'100 T

# Schweinefleisch

## Viande de porc

### Pork



#### Bedarf

Bereits das zweite Jahr in Folge war die Nachfrage nach importiertem Schweinefleisch überschaubar. Zu keinem Zeitpunkt gab es eine Unterversorgung. Freigaben wurden keine gesprochen und auch die Teilstücke wurden auf sehr bescheidenem Niveau nachgefragt.

Die Inlandproduktion war über das gesamte Berichtsjahr hinweg hoch, ja zu hoch, was gegen Ende Jahr zu einer Überproduktion von schlachtreifen Mastschweinen führte. Ein von der Branche kurzfristig einberufener Krisenstab beschloss zusätzlich zu einer Überschussverwertung den Export von Schweinehälften. Die GVFI übernahm die Exportabwicklung und Logistik in die EU. Dieses Geschäft war sowohl für die schweizerische Fleischbranche als auch für die GVFI neu. Die grössten Herausforderungen waren die Suche nach geeigneten LKW mit Hochbahnen, die zusätzliche Schlachtkapazität unserer Schweizer Kunden und die EU-konforme Beladung der Schlachtschweine in Hälften. Speziell die Beladung auf die Rohrbahnen mit Umhängen der Hälften auf die entgegengesetzte Richtung führte zu einem erheblichen Mehraufwand. Dank einer grossen Solidarität innerhalb der Branche und allen misslichen Umständen zum Trotz konnte die GVFI im Dezember ca. 5'800 geschlachtete Schweine nach Deutschland, Österreich und Polen exportieren.

#### Beschaffung

Die nachgefragten Mengen aus Deutschland und Österreich zu Beginn des Jahres konnten jederzeit sichergestellt werden. Coronabedingt waren die Schweinefleischpreise zu Jahresbeginn sehr tief. Aufgrund der Nachfrage und der tieferen Produktion stiegen die Preise stetig an, bis sie im Oktober mit CHF 2.10/kg SG den Höchststand erreichten. In der Folge fielen die Preise wieder etwas und pendelten sich bei +/- CHF 2.00/kg SG ein.

#### Besoins

*La demande de viande de porc importée était gérable pour la deuxième année consécutive. Il n'y a jamais eu de pénurie. Les libérations étaient inexistantes et les pièces étaient aussi très peu demandées.*

*La production indigène était élevée, voire trop élevée, tout au long de l'exercice sous revue, ce qui a entraîné une surproduction de porcs d'engraissement prêts à être abattus vers la fin de l'année. Rapidement mis en place par la branche, un état-major de crise a décidé d'exporter des demi-carcasses de porc, en plus d'une valorisation des excédents. La GVFI s'est chargée de la gestion des exportations et de la logistique vers l'UE. Cette activité était nouvelle, aussi bien pour la filière suisse de la viande que pour la GVFI. Les principaux défis résidaient dans la recherche de camions adaptés avec des rails, les capacités d'abattage supplémentaires de nos clients suisses et le chargement conforme aux normes européennes des porcs d'abattage en demi-carcasses. Le chargement sur des rails dans le sens inversé pour les crochets qui suspendent les demi-carcasses représentait notamment un important surcroît de travail. Grâce à la grande solidarité dans la branche et malgré toutes les circonstances hostiles, la GVFI a réussi en décembre à exporter environ 5'800 porcs abattus vers l'Allemagne, l'Autriche et la Pologne.*

#### Approvisionnement

*Les quantités demandées en provenance d'Allemagne et d'Autriche au début de l'année ont pu être couvertes à tout moment. Les prix de la viande de porc étaient très bas en début d'année en raison du coronavirus. Compte tenu de la demande et d'une production en baisse, les prix ont ensuite constamment augmenté jusqu'à atteindre un pic de CHF 2.10/kg PM en octobre. Par la suite, ils ont à nouveau légèrement baissé et oscillaient autour de +/- CHF 2.00/kg PM.*

#### Requirements

For the second year in a row, demand for imported pork was manageable and there was never any undersupply. No quotas were released and demand for pork cuts was very modest. Domestic production was high, even too high, throughout the reporting year, resulting in the overproduction of pigs ready for slaughter towards the end of the year. In addition to a surplus utilisation programme, a crisis team called together by the industry at short notice also decided to export pork sides. GVFI was responsible for exports and logistics in the EU. This was a new field of activity for the Swiss meat industry as well as for GVFI. The biggest challenges included finding suitable trucks with elevated tracks, additional slaughter capacity for our Swiss customers, and the loading of pork sides in compliance with EU regulations. The loading of the sides on tubular tracks for transport in the opposite direction in particular required a lot of additional effort. Thanks to a great deal of solidarity within the industry and in spite of all mishaps, GVFI successfully exported approx. 5,800 slaughtered pigs to Germany, Austria and Poland in December.

#### Procurement

Demand from Germany and Austria at the beginning of the year could always be met. Because of the coronavirus pandemic, prices for pork were very low at the beginning of the year. Due to an increase in demand and lower production, prices continuously rose until they reached a record high of CHF 2.10/kg slaughter weight in October. Prices subsequently fell a little and stabilised at +/- CHF 2.00/kg slaughter weight.



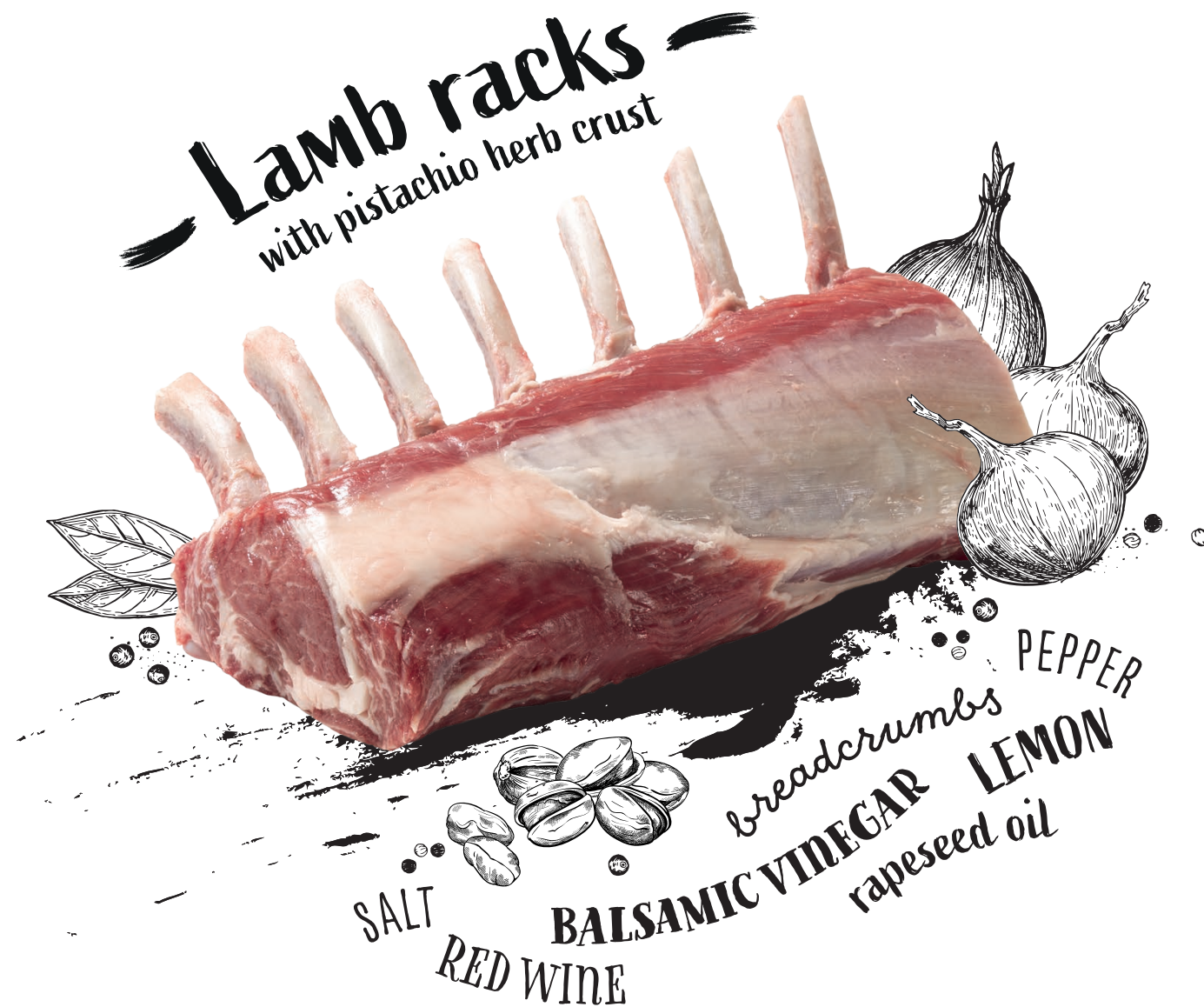
# Lammfleisch

## Viande d'agneau

### Lamb



5'700 T



**Die Nachfrage nach Lammfleisch stagniert in der Schweiz bereits das zweite Jahr in Folge.**

*La demande d'agneau a stagné en Suisse déjà pour la deuxième année consécutive.*

Demand for lamb in Switzerland stagnated for the second year in a row.

#### Bedarf

Die Nachfrage nach Lammfleisch stagniert in der Schweiz bereits das zweite Jahr in Folge. Die Freigaben haben mit 5'500 Tonnen (Vorjahr 5'900 Tonnen) erneut um 400 Tonnen oder fast 7 % abgenommen. Hauptgrund sind die über lange Zeit sehr hohen Preise für Rohmaterial. Sie dämpften sämtliche Marktanstrengung, um die Nachfrage anzuregen. Hinzu kam, dass der Grenztourismus mit der Eindämmung der Covid-Restriktionen wieder stark zunahm. Dies wirkte sich im Bereich Lamm überdurchschnittlich aus. Leider hat sich die Festtagsnachfrage an Ostern und Weihnachten im Vergleich zum Vorjahr weiter abgeschwächt. Der Preisschwung nach unten im letzten Quartal war zu kurzfristig, um die Nachfrage positiv beeinflussen zu können.

#### Beschaffung

Insbesondere die Pandemie, aber auch die geopolitischen Ereignisse beeinflussten die Produktion von Edelstücken in den Industrieländern negativ. Eine der grossen Herausforderungen war der anhaltende Fachkräftemangel in den Verarbeitungsbetrieben vor allem in Australien und Neuseeland. Die Situation entschärfte sich erst gegen Jahresende, nachdem die Reiserestriktionen mehrheitlich gelockert worden waren. Ein weiteres Handicap waren die grossen logistischen Herausforderungen der globalen Transportwege via Land, Luft und See. Kapazitätsengpässe führten zu exorbitanten Preiserhöhungen, grossen Verzögerungen, ja sogar zu Ausfällen. Trotz der über mehrere Monate andauernden, zum Teil garstigen Bedingungen konnte die GVFI überwiegend eine stabile Versorgung der schwächelnden Lammfleischnachfrage gewährleisten.

#### Ausblick

Die logistischen Herausforderungen für Lammfleisch aus Übersee nehmen nur langsam und zögerlich ab. Trotzdem erwarten wir, dass sich der Preisnachlass positiv auf den Konsum respektive die Nachfrage auswirken wird. Es bleibt zu hoffen, dass unsere Kunden die Nachfrage nach Edelteilen vermehrt ankurbeln, was sich sicherlich positiv auf den Gesamtkonsum von Lammfleisch auswirken wird.

#### Besoins

*La demande d'agneau a stagné en Suisse déjà pour la deuxième année consécutive. À raison de 5'500 tonnes (année précédente 5'900 tonnes), les libérations ont de nouveau diminué de 400 tonnes ou de près de 7%. Les prix longtemps très élevés des matières premières en sont la principale raison. Ils ont freiné tous les efforts du marché en vue de stimuler la demande. De plus, le tourisme d'achat a de nouveau fortement augmenté suite à l'abandon des restrictions liées au Covid. L'impact en était supérieur à la moyenne dans le segment de l'agneau. Par rapport à l'année précédente, la demande pour les fêtes de Pâques et de Noël a hélas continué de diminuer. La correction des prix vers le bas au cours du dernier trimestre est intervenue trop tard pour influencer positivement la demande.*

#### Approvisionnement

*Surtout la pandémie, mais aussi les événements géopolitiques ont influencé négativement la production de morceaux nobles dans les pays industrialisés. Le manque chronique de main-d'œuvre qualifiée dans les entreprises de transformation, principalement en Australie et en Nouvelle-Zélande, était l'un des grands défis. La situation ne s'est détendue que vers la fin de l'année, lorsque la plupart des restrictions de voyage avaient été assouplies. Les défis logistiques majeurs sur toutes les voies de transport terrestre, aérien et maritime dans le monde constituaient un handicap supplémentaire. Des problèmes de capacité ont entraîné des hausses de prix exorbitantes et de grands retards, voire des annulations. Malgré des conditions parfois déplorables pendant plusieurs mois, la GVFI a généralement pu assurer un approvisionnement stable en viande d'agneau face à une demande faiblissante.*

#### Perspectives

*Les défis logistiques pour la viande d'agneau d'outre-mer ne se calment que lentement et inégalement. Nous pensons néanmoins que la baisse des prix exercera une influence positive sur la demande, respectivement sur la consommation. Il reste à espérer que nos clients stimuleront davantage la demande en morceaux nobles, ce qui aura sans doute un effet positif sur toute la consommation de viande d'agneau.*

#### Requirements

Demand for lamb in Switzerland stagnated for the second year in a row. At 5,500 tonnes (previous year 5,900 tonnes), quotas decreased again by 400 tonnes or almost 7 %, mainly because raw material prices were very high for a long period of time. This suppressed all market efforts to stimulate demand. In addition, cross-border tourism increased strongly again with the easing of the COVID-19 restrictions. This had a higher than average effect on lamb. Unfortunately, holiday demand at Easter and Christmas declined further year-on-year. The downturn in prices in the last quarter was too short-term in nature to have a positive impact on demand.

#### Procurement

The pandemic in particular, but also the geopolitical events, had a negative impact on the production of prime cuts in the industrialised countries. One of the biggest challenges was the persistent shortage of skilled labour in the processing operations, especially in Australia and New Zealand. The situation only improved towards the end of the year after most travel restrictions were lifted. Another handicap was the huge logistics challenges relating to global land, air and sea transport routes. Capacity bottlenecks triggered exorbitant price increases, major delays and even cancellations. In spite of the nasty conditions, which sometimes lasted for several months, GVFI could mostly guarantee a stable supply to meet the declining demand for lamb.

#### Outlook

The logistic challenges associated with lamb imported from overseas are fading too slowly. However, we nevertheless expect falling prices to have a positive effect on consumption and demand. We hope that our customers will stimulate demand for prime cuts, which is sure to have a positive impact on the consumption of lamb.



## Allgemein

Der Geflügelmarkt hat wiederum auf einem höheren Importniveau als im Vorjahr abgeschlossen. Die Kontingentsfreigaben stiegen 2022 um 6,5% auf 50'300 Tonnen. Den GVFI-Marktanteil konnten wir erfreulicherweise leicht erhöhen. Einen relevanten Einfluss auf den globalen Markt hatte der im Februar ausgelöste Krieg in der Ukraine. Die sich dadurch ergebenden Auswirkungen auf alle Bereiche der Wirtschaft betrafen auch den Geflügelmarkt. Erhebliche Kostensteigerungen im Energiesektor, bei den Futtermitteln und in der Logistik hatten eine signifikante Preiserhöhung zur Folge.

## Beschaffung

Die weltweite Produktion von Geflügelfleisch stieg 2022 auf 138,8 Millionen Tonnen, eine Steigerung um 0,81% im Vergleich zum Vorjahr. Das ergibt einen Anteil von 38,5% an der gesamten globalen Fleischproduktion. Das Geschäftsjahr war geprägt von Verwerfungen in der Logistikkette. Auslöser hierbei waren Gesundheitszeugnisse, die von den niederländischen Veterinärbehörden abgewiesen worden waren. Der daraus resultierende Stau von mehreren hundert Containern betraf auch die GVFI. Er führte zu Engpässen in der Belieferung unserer Kunden. Wir mussten 2022 einen erheblichen Preissprung nach oben hinnehmen. Diese Situation hat sich Ende des dritten Quartals stabilisiert und die Entwicklung zeigte sich zum Jahresende wieder rückläufig. Wegen der globalen Vogelgrippe und der dadurch stark reduzierten Verfügbarkeiten bewegen wir uns bei Trutenfleisch weiterhin und absehbar auf sehr hohem Niveau.

## Ausblick

Trotz kontinuierlich hoher Inflation schätzen wir die Gesamtsituation in den meisten Märkten positiv ein. Die Kaufkraft der Konsumenten wird aber unter Druck geraten und zu einem preisgetriebenen Einkaufsverhalten führen. Die grossen Herausforderungen der Geflügelproduzenten sind die Kostensteigerung, getrieben durch hohe Futtermittelpreise, Energie-, Personal- und Logistikkosten sowie die grassierende Vogelgrippe. Geopolitische Entwicklungen könnten die Weltmarktpreise zudem weiter destabilisieren. Der Mangel an Arbeitskräften in den Betrieben bedingt durch die Pandemie und die durch die Vogelgrippe in Europa ausgelösten stetigen Unruhen machen Preisvorhersagen ebenso schwierig wie allgemeine Prognosen.

## Généralités

*Dans le domaine de la volaille, le marché s'est de nouveau établi à un niveau d'importation supérieur par rapport à l'année précédente. Les libérations de contingents ont augmenté en 2022 de 6,5% à 50'300 tonnes. Il est réjouissant de constater que la GVFI a réussi à augmenter légèrement sa part de marché.*

*La guerre déclenchée en Ukraine en février a exercé une influence déterminante sur le marché mondial. Ses conséquences sur tous les domaines de l'économie n'ont pas épargné le marché de la volaille. Des renchérissements massifs dans le secteur de l'énergie, sur les aliments pour animaux et dans la logistique ont entraîné des hausses de prix significatives.*

## Approvisionnement

*En 2022, la production mondiale de viande de volaille a augmenté à 138,8 millions de tonnes, ce qui correspond à une croissance de 0,81% par rapport à l'exercice précédent. Il en résulte une part de 38,5% de l'ensemble de la production mondiale de viande. L'exercice était caractérisé par des perturbations dans la chaîne logistique, consécutives au rejet de certificats sanitaires par les autorités vétérinaires néerlandaises. Plusieurs centaines de conteneurs ont alors été bloqués et le phénomène a également touché la GVFI. Cela a entraîné des goulets d'étranglement dans l'approvisionnement de nos clients. En 2022, nous avons dû faire face à une forte hausse des prix. La situation s'est stabilisée vers la fin du troisième trimestre et, en fin d'année, l'évolution était de nouveau à la baisse. En raison de la grippe aviaire à l'échelle mondiale qui a fortement réduit les disponibilités, les prix de la viande de dinde continuent d'évoluer à un niveau très élevé.*

## Perspectives

*Malgré une inflation qui restera élevée, la situation globale sur la plupart des marchés devrait être positive. Le pouvoir d'achat des consommateurs sera néanmoins mis sous pression et les prix conditionneront le comportement d'achat. Pour les producteurs de volaille, les principaux défis sont l'augmentation des coûts du fait des prix élevés des aliments pour animaux, les coûts logistiques, du personnel et de l'énergie ainsi que la grippe aviaire qui sévit partout. En outre, des évolutions géopolitiques pourraient de nouveau déstabiliser les prix sur les marchés mondiaux.*

## General

Poultry imports were once again higher than in the previous year. Quota allocations rose by 6.5% to 50,300 tonnes in 2022. GVFI managed to slightly increase its market share. The outbreak of the war in Ukraine in February had a relevant impact on global markets. The consequences for all sectors of the economy also affected the poultry market. Substantial cost hikes in the energy sector, for feed and in logistics led to a considerable price increase.

## Procurement

The global production of poultry rose to 138.8 million tonnes in 2022, up 0.81% from the previous year. This equals a share of 38.5% of total global meat production. The financial year was dominated by distortions in the logistics chain triggered by health certificates that were rejected by the Dutch veterinarian authorities. The resulting pile-up of several hundred containers also affected GVFI and led to bottlenecks in deliveries to our customers. We had to cope with a dramatic price increase in 2022. This situation only stabilised at the end of the third quarter, and prices dropped again towards the end of the year. Given the global outbreak of bird flu and severely reduced availability, turkey will remain very expensive for the foreseeable future.

## Outlook

In spite of persistently high inflation, we are positive about the situation in most markets. However, as consumers will lose purchasing power, their shopping behaviour will be increasingly driven by prices. The biggest challenges facing poultry producers include the price increases driven by higher costs for feed, energy, personnel and logistics as well as the rampant spread of the bird flu. Geopolitical events could also further destabilise prices on the global markets.

# Geflügel Volaille Poultry



11'350 T







750 T

# — Venison striploin — with prunes



COGNAC  
ROSEMARY  
RED WINE  
ONION  
BUTTER  
thyme

**Die allgemeine Verfügbarkeit an Hirschwaren aller namhaften Herkünfte war sehr gut.**

*D'une façon générale, la disponibilité de viande de cerf de toutes les principales origines était excellente.*

Availability was generally very good for venison products from all renowned origins.

# Wild Gibier Game

## Bedarf

Der Vorverkauf im Wildgeschäft war sehr gut, insbesondere bei tiefgefrorenen Reh- und Gamsteilen. Beim frischen Wildgeschäft waren unsere Kunden sehr zurückhaltend mit Vorbestellungen und bevorzugten den wöchentlichen Bestellrhythmus. Die Preise für europäische Wildteile allgemein und Reh- und Gamsteile im Speziellen waren sehr hoch. Trotzdem blieb heimisches Wild aus Europa weiterhin im Trend. Farmhirschteile aus Neuseeland waren vor allem in der Gastronomie stark gefragt.

## Beschaffung

Die allgemeine Verfügbarkeit an Hirschwaren aller namhaften Herkünfte war sehr gut. Die Beschaffung der Wildschweinteile verlief trotz ASP-Restriktionen unkompliziert, jedoch zu steigenden Preisen. Der Ukraine-Konflikt und teilweise auch die Nachwehen von Covid beeinträchtigten die Beschaffung von europäischen Wildteilen enorm. Grosse Herausforderungen waren Jagdausfälle insbesondere beim Reh, steigende Direktvermarktungen, Fachkräftemangel in den Betrieben und knappe Produktionskapazitäten. Die Verfügbarkeit von Reh- und Gamsteilen war über die gesamte Saison hinweg äusserst knapp.

## Ausblick

Wir gehen davon aus, dass Hirsch weiterhin zu vernünftigen Konditionen beschaffbar sein wird. Bei Reh, Gams und Wildschwein erwarten wir, dass die Warenverfügbarkeit weiterhin knapp und die Preise auf hohem Niveau stabil bleiben.

## Besoins

*Dans le secteur du gibier, les ventes anticipées étaient très bonnes, surtout pour les morceaux de chevreuil et de chamois congelés. Nos clients se sont en revanche montrés très réservés dans les commandes d'avance de gibier frais, privilégiant un rythme de commande hebdomadaire. Les prix des pièces de gibier européen en général ainsi que de chevreuil et de chamois en particulier étaient très élevés. Le gibier d'origine européenne est néanmoins resté dans les tendances. Les pièces de cerf en provenance de fermes de Nouvelle-Zélande étaient très demandées surtout dans la restauration.*

## Approvisionnement

*D'une façon générale, la disponibilité de viande de cerf de toutes les principales origines était excellente. L'approvisionnement en morceaux de sanglier n'a pas posé de problème malgré les restrictions liées à la PPA, mais avec des prix en hausse. Le conflit en Ukraine et, dans une moindre mesure, les suites du Covid ont grandement compliqué l'approvisionnement en pièces de gibier d'origine européenne. Les restrictions sur la chasse, surtout pour le chevreuil, l'augmentation des ventes directes, le manque de personnel qualifié dans les entreprises et les faibles capacités de production étaient les principaux défis. Sur l'ensemble de la saison, la disponibilité de pièces de chevreuil et de chamois était extrêmement limitée.*

## Perspectives

*Nous pensons que le cerf restera disponible à des conditions raisonnables. En ce qui concerne le chevreuil, le chamois et le sanglier, la disponibilité demeurera faible et les prix devraient rester stables à un niveau élevé.*

## Requirements

Advance sales of game were very good, in particular for frozen roe deer and chamois cuts. Advance orders for chilled game were very restrained as our customers preferred putting in their orders on a weekly basis. Prices for European game cuts in general and roe deer and chamois cuts in particular were very high, but local game from Europe remained popular. Cuts of farmed venison from New Zealand enjoyed strong demand from the food service sector.

## Procurement

Availability was generally very good for venison products from all renowned origins. In spite of restrictions relating to African swine fever (ASF), it was easy to procure wild boar cuts, albeit at rising prices. The Ukraine conflict and partly also the aftermath of COVID-19 made it very difficult to procure European venison cuts. Major challenges included a lack of hunting expeditions, in particular of roe deer, an increase in direct marketing, a shortage of skilled labour in the facilities and scarce production capacity. Roe deer and chamois cuts were in very short supply throughout the season.

## Outlook

We believe that venison will continue to be available at acceptable conditions. We expect availability to remain limited for roe deer, chamois and wild boar, with prices remaining stable at a high level.



# Pferdefleisch

## Viande de cheval

### Horse meat



350 T

#### Bedarf

Die Nachfrage nach Pferdefleisch war auch 2022 weiter rückläufig. Im Berichtsjahr wurden 2'350 Tonnen Importkontingent freigegeben. Das sind 100 Tonnen weniger als im Vorjahr. Dank leichtem Gewinn von Marktanteilen konnte die GVFI den Absatz gegenüber 2021 erfreulicherweise halten.

#### Beschaffung

Unsere langjährigen Lieferpartner aus Frankreich, Spanien und Italien konnten die geforderten Mengen jederzeit sicherstellen. Aufgrund der steigenden Energiepreise mussten wir in der zweiten Jahreshälfte Preiserhöhungen hinnehmen. Wie bereits in den Vorjahren hat die GVFI ausschliesslich SGS-zertifiziertes Pferdefleisch importiert und abgesetzt.

#### Ausblick

Die Preise sind in der Tendenz steigend. Ansonsten erwarten wir keine grossen Veränderungen.

#### Besoins

*Le recul de la demande de viande de cheval s'est poursuivi en 2022. Au cours de l'exercice sous revue, 2'350 tonnes de contingent d'importation ont été libérées, soit 100 tonnes de moins par rapport à l'exercice précédent. Il est réjouissant de constater que la GVFI a pu maintenir son volume par rapport à 2021 grâce à un léger gain de parts de marché.*

#### Approvisionnement

*Nos fournisseurs en France, en Espagne et en Italie, avec lesquels nous entretenons des rapports de partenariat depuis de nombreuses années, ont pu assurer les quantités demandées à tout moment. En raison du renchérissement de l'énergie, nous avons dû accepter des hausses de prix au cours du deuxième semestre. Comme déjà dans les années précédentes, la GVFI a importé et vendu exclusivement de la viande de cheval certifiée SGS.*

#### Perspectives

*Sur le plan des prix, la tendance est à la hausse. Pour le reste, nous ne prévoyons pas de grands changements.*

#### Requirements

Demand for horse meat continued to decline in 2022. 2,350 tonnes of horse meat were released for import in the reporting year, which is 100 tonnes less than in the previous year. Thanks to a slight gain in market share, however, GVFI could maintain its sales volume at the level of 2021.

#### Procurement

Our long-standing supply partners in France, Spain and Italy could provide the required volumes at all times. Rising energy prices led to price hikes in the second half of the year. As in the previous years, GVFI only imported and sold SGS-certified horse meat.

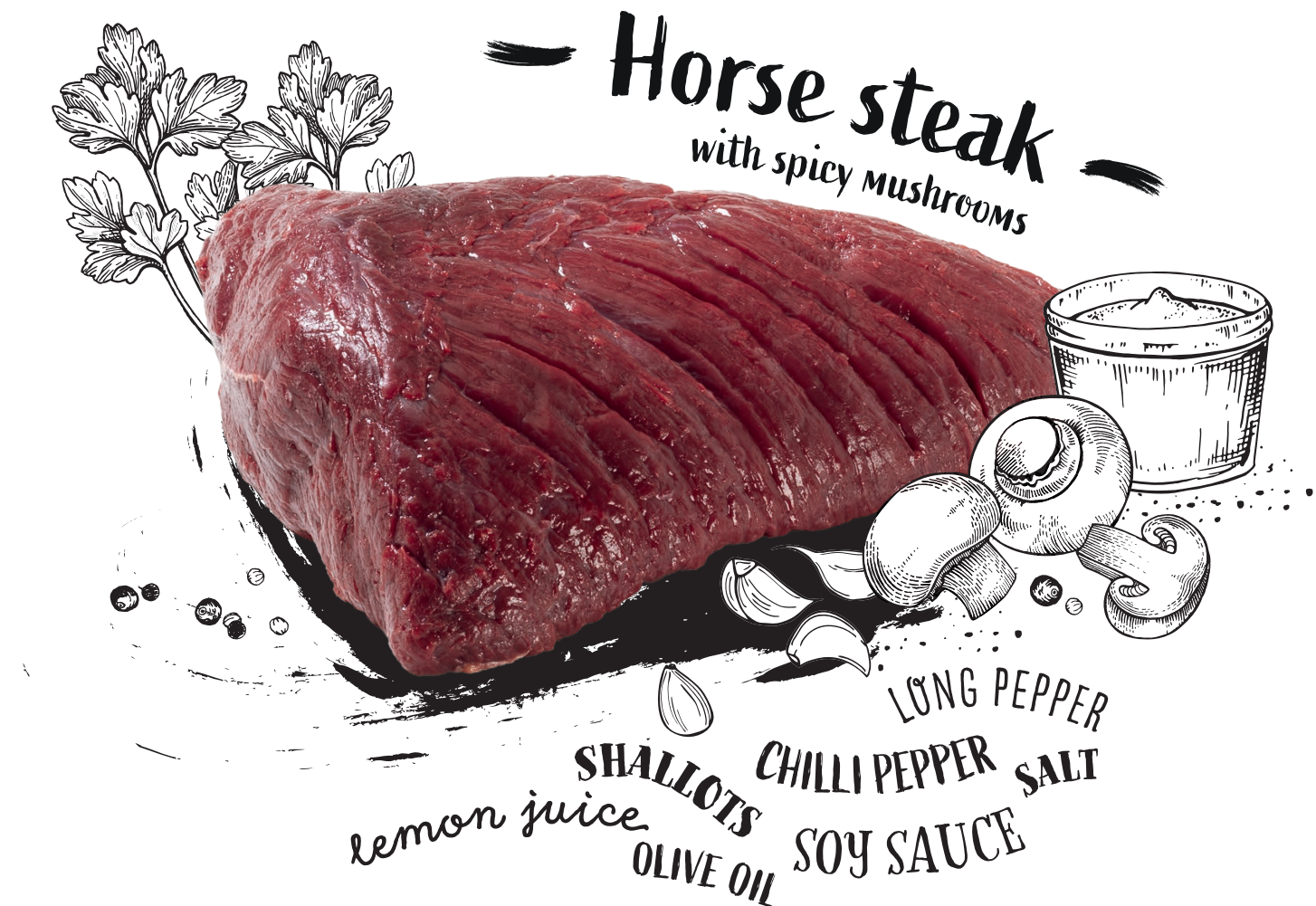
#### Outlook

Prices are trending upwards. Otherwise, we do not expect any major changes.

Die Nachfrage nach Pferdefleisch war auch 2022 weiter rückläufig.

*Le recul de la demande de viande de cheval s'est poursuivi en 2022.*

Demand for horse meat continued to decline in 2022.





## Logistiktrends

### Tendances dans la logistique

#### Logistics trends

##### Luftfracht

Die GVFI importierte 2022 insgesamt 1'310 Sendungen mit 3'800 Tonnen per Luftfracht. Sowohl bei der Anzahl Sendungen als auch bei der Tonnage verzeichneten wir somit einen leichten Rückgang.

Nach der Aufhebung der Corona-Massnahmen im Frühling stieg die Nachfrage nach frischen Edelstücken rasant an. Insbesondere die Osterfreigabe von 800 Tonnen Nierstücke/High-Quality-Rind bescherte uns grosse logistische Herausforderungen.

Als Ende Juli drei Container mit frischen Nierstücken aus Südamerika wegen verspäteter Schiffsankünfte ausfielen, musste die GVFI sehr kurzfristig Ersatzware per Luftfracht beschaffen. Diese musste teilweise unmittelbar vor dem Periodenende am Samstag und Sonntag verzollt werden, um das Kontingent noch rechtzeitig auszunützen. Nachdem die Lager und Regale unserer Kunden wieder gefüllt waren, verliefen Sommer und Herbst eher ruhig. Der Hitzesommer mit Feuerverboten und die vermehrten Auslandsferien haben die Nachfrage zusätzlich gedrosselt. Im zweiten Halbjahr verzeichneten wir sowohl beim Rindfleisch als auch beim Lamm einen starken Luftfracht-Rückgang. Rindfleisch wurde wieder deutlich mehr per Seefracht aus Südamerika beschafft, Lamm- und Rindfleisch per LKW aus UK/Irland.

Die GVFI führte Frischfleisch mit zwölf verschiedenen Airlines aus 20 Abgangsdestinationen in die Schweiz ein. Den Hauptanteil unserer Luftfracht importierten wir über Zürich vorwiegend mit Airlines aus dem Mittleren Osten. Die grossen Mengen aus Südamerika transportierten wir mit Vollfrachtern über Madrid und mit Lufthansa über Frankfurt.

Die Frachtraten, insbesondere die Treibstoffkosten, sind im Frühjahr aus den bekannten Gründen stark gestiegen und seit Herbst wieder leicht rückläufig.

Im vergangenen Jahr hat neben Uruguay und Kanada auch Australien auf den elektronischen Versand von Gesundheitszeugnissen umgestellt. Nach Anfangsschwierigkeiten funktioniert die papierlose Übermittlung und Integration der Daten ins europäische Traces System mittlerweile sehr gut.

##### Fret aérien

*En 2022, la GVFI a importé au total 1'310 envois représentant 3'800 tonnes par fret aérien. Nous enregistrons ainsi un léger recul tant des envois que du tonnage.*

*Après la levée des restrictions liées au coronavirus au printemps, la demande de morceaux nobles frais a rapidement augmenté. Les libérations pour Pâques de 800 tonnes d'aloiaux/bœuf High-Quality nous ont en particulier confrontés à des défis logistiques de taille.*

*Quand trois conteneurs d'aloiaux frais en provenance d'Amérique du Sud ont été perdus en raison de l'arrivée retardée des bateaux, la GVFI a dû se procurer en urgence de la marchandise de remplacement par fret aérien. Il a ensuite fallu la dédouaner le samedi et le dimanche juste avant la fin de la période pour pouvoir encore utiliser le contingent. Lorsque les stocks et les rayons de nos clients ont de nouveau été remplis, l'été et l'automne étaient plutôt calmes. La canicule qui avait motivé des interdictions de faire du feu ainsi que la recrudescence des voyages à l'étranger ont encore freiné la demande. Au cours du second semestre, nous avons enregistré d'importants reculs du fret aérien aussi bien pour la viande de bœuf que d'agneau. Beaucoup plus de viande bovine d'Amérique du Sud était transportée en bateau, alors que la viande de bœuf et d'agneau du Royaume-Uni/d'Irlande l'était par camion.*

*La GVFI a importé de la viande fraîche en Suisse avec douze compagnies aériennes différentes au départ de 20 aéroports. La majeure partie de nos importations a transité par l'aéroport de Zurich, principalement avec des compagnies aériennes du Moyen-Orient. La plupart des envois d'Amérique du Sud ont été transportés par des avions cargo via Madrid et avec Lufthansa via Francfort.*

*Les tarifs du fret aérien ont fortement augmenté au printemps pour les motifs énoncés, notamment les coûts du carburant, avant de reculer légèrement à partir de l'automne.*

*En plus de l'Uruguay et du Canada, l'Australie est également passée à l'envoi électronique des certificats sanitaires l'an passé. Après des difficultés initiales, la transmission sans papier et l'intégration des données dans le système européen de traçage fonctionne actuellement très bien.*

##### Air freight

In 2022, GVFI imported 1,310 shipments totalling 3,800 tonnes by air freight, thus posting a slight decline for the number of shipments as well as the tonnage.

Demand for chilled prime cuts rose sharply following the easing of the coronavirus measures in spring. The Easter quota of 800 tonnes of R+L cuts/high-quality beef posed big logistics challenges for us.

When three containers of chilled R+L from South America failed to arrive at the end of July due to shipping delays, GVFI had to order replacements by air freight at very short notice. In order to use the quota before the end of the period, these goods had to be cleared through customs on a Saturday and Sunday. Once the warehouses and shelves of our customers were full again, the rest of the summer and autumn was relatively quiet. The very hot summer with its prohibitions on lighting fires and the rise in foreign holidays further dampened demand. In the second half, we experienced a sharp decline in air freight for beef as well as for lamb. Beef was again mostly delivered by sea freight from South America, while lamb and beef also came by truck from UK/Ireland.

GVFI imported chilled meat via twelve different airlines from 20 destinations of origin to Switzerland. Most of our air freight was delivered to Zurich by the Middle Eastern airlines. The large volumes from South America were transported in full freight carriers via Madrid and with Lufthansa via Frankfurt.

For well-known reasons, in particular the fuel costs, freight rates rose sharply in spring, but have been declining slightly again since autumn.

In addition to Uruguay and Canada, Australia also switched to sending health certificates electronically last year. After the initial problems were sorted out, the paperless transmission and integration of the data into the European Traces system are going very smoothly.

##### Seefracht

Die GVFI wickelte rund 170 40-Fuss Container mehr mit Bestimmungsort Schweiz über den Hafen Rotterdam ab als 2021. Total waren es 1'500 TEU (Twenty-foot Equivalent Unit). Diese beachtliche Zunahme erfolgte in der Warengruppe Geflügel. Die restlichen Warengruppen bewegten sich auf nahezu identischem Niveau wie 2021.

Nach der letztjährigen Spitze der Seefrachtraten erfolgte besonders in der zweiten Jahreshälfte eine kontinuierliche Kostenentspannung. Die Frachtpreise haben sich stark erholt, werden aber sehr wahrscheinlich nicht mehr das Niveau von vor der Pandemie erreichen.

Die GVFI-Logistikabteilung hat wie schon in den Vorjahren Container über Tilbury, London Gateway, Southampton, Antwerpen und Wilhelmshaven abgefertigt.

##### Schifffahrt

Im Vergleich zu 2021 haben sich die Warenströme sowie die Schiff- und Containerverfügbarkeiten erheblich normalisiert. Grossereignisse wie die Blockade wegen des tagelang im Suezkanal steckenden Megafrachters «Ever Given» blieben im Berichtsjahr zum Glück aus.

Jedoch beschäftigte uns die Tatsache, dass das brasilianische Ministerium die ab 1. Januar 2022 in Kraft getretenen EU-Regularien (neues Gesundheitszeugnis-Formular für Geflügelfleisch) ungenügend umsetzte. Trotz enger Zusammenarbeit mit unserem Hauptlieferanten gelang es uns erst nach Wochen, von den brasilianischen Behörden die korrekten Zeugnisse zu erhalten. Nebst den anfallenden Zusatzkosten hatten wir Lieferverzögerungen von teilweise bis zu zwei Monaten. Zudem kam die Infrastruktur im Hafen von Rotterdam zeitweise an ihre Grenzen. Die schiere Anzahl der blockierten Container brachte die Terminals, Depots, LKW-Transporteure, Rheinschiffe und vor allem die holländischen Tierärzte und die Gesundheitsbehörde völlig an den Anschlag.

##### Transport maritime

*Les envois à destination de la Suisse pour la GVFI par le port de Rotterdam ont augmenté d'env. 170 conteneurs de quarante pieds par rapport à 2021. Au total, cela représentait 1'500 TEU (Twenty-foot Equivalent Unit). Cette augmentation notoire est à rapporter à la volaille. Les autres catégories de produits ont évolué à un niveau plus ou moins identique à celui de 2021.*

*Après le pic des taux de fret maritime de l'année dernière, une détente continue des coûts est intervenue surtout durant le deuxième semestre. Les prix du fret se sont fortement calmés, mais ne retrouveront vraisemblablement pas le niveau d'avant la pandémie.*

*Comme déjà dans les années précédentes, le département logistique de la GVFI a transporté des conteneurs par Tilbury, London Gateway, Southampton, Anvers et Wilhelmshaven.*

##### Transport maritime mondial

*Par rapport à 2021, les flux de marchandises ainsi que la disponibilité des bateaux et des conteneurs se sont nettement normalisés. Des événements majeurs tels que le blocage dû au mégacargo «Ever Given», retenu pendant des jours dans le canal de Suez, ne se sont heureusement pas produits dans l'exercice sous revue.*

*Nous avons néanmoins été préoccupés par le fait que le ministère brésilien n'a pas appliqué de manière suffisante la réglementation européenne entrée en vigueur au 1<sup>er</sup> janvier 2022 (nouveau formulaire de certificat sanitaire pour la viande de volaille). Malgré l'étroite collaboration avec nos principaux fournisseurs, il a fallu plusieurs semaines pour obtenir des certificats corrects de la part des autorités brésiliennes. En plus des surcoûts, nous avons subi des retards de livraison qui ont parfois atteint deux mois. Par ailleurs, l'infrastructure au port de Rotterdam a ponctuellement atteint ses limites. Les terminaux, les dépôts, les transporteurs routiers, les bateaux du Rhin et, surtout, les autorités sanitaires et les vétérinaires hollandais étaient totalement débordés par l'énorme quantité de conteneurs bloqués.*

##### Sea freight

In 2022, GVFI handled around 170 40-foot containers en route for Switzerland through the port of Rotterdam more than in 2021, totalling 1,500 TEU (Twenty-foot Equivalent Unit). The poultry product group accounted for this substantial increase. The other product groups were mostly on a par with 2021.

After the previous year saw record-high sea freight rates, costs continuously fell in the second half of the year in particular. Freight prices recovered substantially, but are unlikely to reach pre-pandemic levels again.

As in the previous years, GVFI's logistics department routed containers through Tilbury, London Gateway, Southampton, Antwerp and Wilhelmshaven.

##### Shipping

Compared to 2021, flows of goods as well as ship and container availability normalised considerably. Major events such as the blockade caused by the mega freighter Ever Given that was stuck in the Suez Canal for many days did not occur in the reporting year.

We were preoccupied, however, by the fact that the Brazilian government did not sufficiently implement the EU regulations that entered into force on 1 January 2022 (new health declaration form for poultry). In spite of working very closely with our main supplier, we only managed to get the correct certificates from the Brazilian authorities after many weeks. This not only led to additional costs, but also to delivery delays of up to two months. The harbour infrastructure in Rotterdam also came under pressure at times. The huge number of blocked containers almost brought the terminals, warehouses, truck companies, Rhine ships and most of all the Dutch veterinarian and health authorities to their knees.





## Reedereisektor/Neubauten

Das grösste Containerschiff, die «Ever Atop», wurde im Oktober 2022 mit einer Kapazität von 24'004 TEU in Dienst gestellt. Diese Grösse wird in Kürze durch die neuen MSC-Schiffe mit 24'116 respektive 24'346 Containerstellplätzen übertroffen.

## Salmonellenbeprobung Rotterdam

Die Salmonellen-Kontrollen von gefrorenem Geflügelfleisch wurden im selben Umfang wie im Vorjahr vorgenommen.

## Bahn Rotterdam–Basel

Der Transport auf der Schiene zwischen Rotterdam und Basel verlief reibungslos.

## LKW

Auf der Strasse zwischen dem Eurofrigo Rotterdam, Bell Frigo Basel und den Lagerhäusern Aarau Schafisheim spedierte die GVFI mit 2'100 Tonnen erneut rund 200 Tonnen weniger als im Jahr zuvor. Darüber hinaus wurden Transporte für unsere europäischen Kunden und Partner in Holland, Belgien, Frankreich, Spanien, Italien, Polen, Litauen, Estland, Tschechien, der Slowakei, Österreich, Deutschland und England getätigt.

## Secteur des compagnies maritimes/nouvelles constructions

*Le plus gros porte-conteneurs, l'«Ever Atop», a été mis en service en octobre 2022 avec une capacité de 24'004 TEU. Le géant sera prochainement dépassé par les nouveaux navires MSC de respectivement 24'116 et 24'346 emplacements pour conteneurs.*

## Contrôles des salmonelles à Rotterdam

*Le contrôle des salmonelles sur la viande de volaille congelée s'est effectué dans la même ampleur qu'en 2021.*

## Transport ferroviaire Rotterdam–Bâle

*Le transport par rail entre Rotterdam et Bâle n'a pas posé de problèmes.*

## Transports routiers

*La GVFI a de nouveau expédié environ 200 tonnes de moins que l'an passé, soit 2'100 tonnes, sur la route entre l'Eurofrigo Rotterdam, Frigo Bâle de Bell et les entrepôts d'Aarau Schafisheim. Par ailleurs, des transports ont été effectués pour nos clients et partenaires européens aux Pays-Bas, en Belgique, France, Espagne, Italie, Pologne, Lituanie, Estonie, République tchèque, Slovaquie, Autriche, Allemagne et Angleterre.*

## Sea freight sector/new builds

The Ever Atop, the biggest container ship with a capacity of 24,004 TEUs, was commissioned in October 2022. This ship will soon be exceeded in size by the new MSC ships with 24,116 and 24,346 container bays respectively.

## Salmonella tests in Rotterdam

The same number of tests for salmonella in frozen poultry was carried out as in the previous year.

## Rail Rotterdam–Basel

Rail transport between Rotterdam and Basel functioned smoothly.

## Trucks

GVFI once again moved 2,100 tonnes by road between Eurofrigo Rotterdam, Bell Frigo Basel and the warehouses in Aarau Schafisheim, around 200 tonnes less than in 2021. Transports were also managed for our European customers and partners in Holland, Belgium, France, Spain, Italy, Poland, Lithuania, Estonia, the Czech Republic, Slovakia, Austria, Germany and the UK.

## Qualitätssicherung

### Assurance qualité

### Quality control

## Zertifizierungen und Audits

Unser neues ERP-System erlaubt uns, unsere Daten und Dokumente vom Einkauf bis zum Verkauf zu verknüpfen und so jederzeit eine einfache Rückverfolgbarkeit sicherzustellen. Hinzu kommt, dass wir im ERP-System viele Datensätze mit zusätzlichen Informationen angereichert und diese für Auswertungen zur Verfügung haben. Diese Datentransparenz hat es in Kombination mit dem grossen Einsatz des ganzen Teams ermöglicht, die Zertifizierungen auf noch höherem Niveau zu erreichen.

Die GVFI AG und die GVFI Europe B.V. haben die Zertifizierung IFS Broker Version 3.1 sowie die Bio-Zertifizierung erreicht.

Zum Jahresende waren 98,2% der Produktionsbetriebe der GVFI nach einem GFSI (Global Food Safety Initiative) anerkannten Standard (IFS, BRC, FSSC 22000) zertifiziert.

## Qualitäts- und Produktsicherheit

Wie in den Vorjahren führte die GVFI aufgrund eines risikobasierten Plans stichprobenartig und gezielt Rückstandsanalysen durch. Insgesamt wurden 302 Analysen durchgeführt, wovon 198 Proben ausschliesslich auf Salmonellen getestet wurden (gesetzliche Anforderung). Die Ergebnisse zeigten keine besonderen oder besorgniserregenden Tendenzen und waren mit jenen des Vorjahres vergleichbar. Alle Analyseanfragen unserer Kunden wurden erfüllt.

## Certifications et audits

*Notre nouveau système ERP nous permet de relier nos données et documents de l'achat à la vente et, ainsi, d'assurer la traçabilité facilement et à tout moment. Grâce au système ERP, nous pouvons en outre enrichir les données de nombreuses informations supplémentaires et les mettre à disposition pour des évaluations. Associée à l'intense engagement de toute l'équipe, cette transparence des données a permis d'obtenir des certifications à un niveau encore plus élevé.*

*La GVFI SA et la GVFI Europe B.V. ont reçu la certification IFS Broker version 3.1 ainsi que la certification bio.*

*En fin d'année, 98,2% des entreprises de production de la GVFI étaient certifiées selon un standard reconnu par la GFSI (Global Food Safety Initiative), IFS, BRC ou FSSC 22000.*

## Qualité et sécurité des produits

*Comme dans les années précédentes, la GVFI a effectué des analyses de résidus ciblées et par échantillonnage selon un plan basé sur les risques. 302 analyses ont été effectuées au total, dont 198 échantillons étaient testés exclusivement pour les salmonelles (exigence légale). Les résultats n'ont révélé aucune tendance particulière ou préoccupation et étaient similaires à ceux de l'année précédente. Toutes les demandes d'analyse de nos clients ont été satisfaites.*

## Certifications and audits

Our new ERP system enables us to link all data and documents from purchase to sale and ensure the easy traceability of goods at all times. We have also included additional information for many data sets in the ERP system, and this information is now available for analyses. This data transparency combined with the efforts of the entire team have made it possible to earn certifications at an even higher level.

GVFI Ltd and GVFI Europe B.V. received IFS Broker Version 3.1 as well as organic certification.

At the end of 2022, 98.2% of GVFI's production operations were certified to one of the standards recognised by the Global Food Safety Initiative GFSI (IFS, BRC, FSSC 22000).

## Quality and product safety

As in the previous years, GVFI carried out spot checks and targeted residue analyses in accordance with a risk-based plan. A total of 302 analyses were performed, of which 198 samples were only tested for salmonella (legal requirement). The results did not reveal any special or worrying trends and were comparable with the previous year. All customer requests for analyses were met.



Die GVFI führte ausserhalb des Jahresplans einige spezifische Analysen durch, z. B. auf Kontaminanten oder Medikamentenrückstände (Antibiotika, Tierarzneimittel u. a.). Keine der spezifischen Analysen ergab eine Überschreitung der Grenzwerte.

Im Rahmen des nationalen Rückstandkontrollplans sind 14 Lieferungen der GVFI am Flughafen beprobt und auf Rückstände hin untersucht worden.

Die GVFI musste im Berichtsjahr keine Produkt-rückrufe oder Rücknahmen aus Folgen einer Beanstandung einleiten. Ein von den Veterinär-behörden beanstandeter Container aus Brasilien musste jedoch in Rotterdam zurückgewiesen werden.

### Wareneingangskontrollen und Kundenreklamationen

Sowohl bei den Wareneingangskontrollen als auch bei den Kundenreklamationen wurden keine sicherheitsrelevanten Abweichungen aufgedeckt. Der Anteil der Kundenbeschwerden pro Auftrag war mit < 2 % im Vergleich zu den Vorjahren leicht tiefer.

*La GVFI a également effectué quelques analyses spécifiques en dehors du plan annuel, portant par exemple sur des contaminants ou des résidus de médicaments (antibiotiques, produits vétérinaires, etc.). Les valeurs limites n'ont été dépassées dans aucune de ces analyses spécifiques.*

*Dans le cadre du plan suisse de contrôle des résidus, 14 livraisons de la GVFI ont été échantillonnées à l'aéroport et ont fait l'objet d'une recherche de résidus.*

*Dans l'exercice sous revue, la GVFI n'a dû procéder à aucun rappel ou retrait de produits suite à une plainte. Un conteneur contesté par les autorités vétérinaires en provenance du Brésil a toutefois dû être refusé à Rotterdam.*

### Contrôles à la réception des marchandises et réclamations de clients

*Aucun écart susceptible d'influer sur la sécurité n'a été décelé, ni lors des contrôles à la réception des marchandises ni suite à des réclamations de clients. À raison de < 2 %, la proportion de réclamations par client et commande était légèrement inférieure au niveau des années précédentes.*

GVFI also carried out some special analyses outside of its annual plan, e.g. for contaminants or drug residues (antibiotics, veterinary drugs, etc.). None of these special analyses detected any exceedance of the limits.

As part of the national residue control plan, 14 shipments of GVFI were sampled and tested for residues at the airport.

GVFI did not have to recall or return any products due to complaints in the reporting year. One container from Brazil had to be rejected in Rotterdam due to complaints by the veterinary authorities.

### Incoming goods inspection and customer complaints

No deviations relevant to safety were discovered during the checks of incoming goods or as a result of customer complaints. At < 2 %, the number of customer complaints per order was down slightly on the previous years.





## Nachhaltigkeit bei der GVFI

### La durabilité à la GVFI

### Sustainability at GVFI

#### Vorwort

Der Jahresbericht hat sich in den letzten Jahren als geeignetes Medium erwiesen, um den Kunden der GVFI objektiv über die Anstrengungen der Lieferanten im Bereich der Nachhaltigkeitsthemen MENSCH, UMWELT und TIER zu berichten. Das erste Jahr nach den Corona-Restriktionen wurde genutzt, um wieder diverse Lieferanten in den unterschiedlichsten Regionen der Welt zu besuchen und das Wissen zu festigen und zu erweitern.

#### Soziale Audits

Die Länder sind durch eine Bewertung der Weltbank in sogenannte Risiko- und Nicht-Risikoländer eingeteilt. Die GVFI erwartet von Lieferanten, die in sogenannten Risikoländern liegen, dass sie ein privatrechtliches Sozialaudit durch eine unabhängige Auditororganisation durchführen lassen. Bei diesen Audits werden die Arbeitsbedingungen und das Umfeld rund um die Mitarbeitenden der Verarbeitungsbetriebe geprüft. Die etablierten und langjährigen Lieferanten der GVFI verfügen über solche Sozialaudits. Lieferanten, die über kein Sozialaudit verfügen, sind in den Vorbereitungen so weit fortgeschritten, dass sie es im Jahr 2023 durchführen lassen können.

#### Umwelt

Die letzten Jahre waren durch spezielle Witterungsbedingungen geprägt. Deshalb lag der Fokus im gesamten Nachhaltigkeitsbereich klar auf der Umweltwirkung der Lebensmittel- resp. Fleischproduktion. Bei den Besuchen vor Ort fiel auf, dass verschiedene Lieferanten bereits bauliche und energetische Anpassungen zur Reduktion von Emissionen vorgenommen haben. Neben diesen privaten Initiativen wurde auch die Politik mit diversen Vorstößen aktiv. Im Zentrum des Interesses in Europa steht der «Green Deal» mit dem Ziel, die Netto-Treibhausgasemissionen bis 2030 um mindestens 55 % gegenüber 1990 zu senken. Diese Herausforderung wird sich in den nächsten Jahren auch auf den Import von europäischem Fleisch auswirken, weshalb die GVFI die Entwicklung in den relevanten Ländern im Auge behält. Auch weitere Initiativen der EU, wie eine Verordnung über entwaldungsfreie

#### Avant-propos

*Ces dernières années, le rapport annuel a fait ses preuves comme support permettant d'informer objectivement les clients de la GVFI des efforts des fournisseurs dans les domaines de l'ÊTRE HUMAIN, de l'ANIMAL et de l'ENVIRONNEMENT. La première année après les restrictions liées au coronavirus a été mise à profit pour reprendre les tournées auprès de divers fournisseurs aux quatre coins du globe, consolider les connaissances et les élargir.*

#### Audits sociaux

*Selon un classement de la Banque mondiale, les pays sont dits soit à risque, soit non à risque. La GVFI attend des fournisseurs de pays dits à risque qu'ils se soumettent à des audits sociaux de droit privé, effectués par une organisation indépendante. Ces audits vérifient les conditions de travail et l'environnement général des employés des entreprises de transformation. Les fournisseurs de la GVFI établis depuis de nombreuses années peuvent produire de tels audits sociaux. Les préparatifs auprès de ceux pour lesquels ce n'est pas encore le cas sont suffisamment avancés pour que les vérifications puissent s'effectuer en 2023.*

#### Environnement

*Ces dernières années étaient marquées par des conditions météorologiques hors norme. De ce fait, l'accent s'est clairement porté dans tout le domaine du développement durable sur l'impact environnemental de la production de denrées alimentaires ou de viande. Lors des visites sur place, nous avons été frappés de constater que différents fournisseurs avaient déjà procédé à des adaptations architecturales et énergétiques en vue de réduire les émissions. En plus de ces initiatives privées, les instances politiques ont également agi à divers niveaux. En Europe, l'intérêt central s'est porté sur le « Green Deal », dans le but de réduire les émissions nettes de gaz à effet de serre d'au moins 55 % d'ici 2030 par rapport à 1990. Ce défi influencera également l'importation de viande européenne dans les années à venir, raison pour laquelle la GVFI suit attentivement l'évolution dans les pays concernés. D'autres initiatives de l'UE, dont notamment un règlement sur les produits sans déforestation, pourraient*

#### Foreword

In the past few years, the annual report has proven to be a good medium for objectively informing GVFI's customers about suppliers' efforts with respect to the sustainability topics of HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS. During the first year after the coronavirus restrictions, we again visited various suppliers in the most diverse regions of the world in order to cement and further the know-how.

#### Social audits

Based on an assessment by the World Bank, countries are divided into risk and non-risk countries. GVFI expects suppliers located in the so-called risk countries to have a social audit under private law carried out by an independent audit organisation. These audits check the employment conditions and the environment in which the employees of the processing operations work. The established and long-standing suppliers of GVFI already carry out such social audits. Suppliers who do not yet perform social audits have progressed so far in their preparations that they can do so in 2023.

#### Environment

The past years have been overshadowed by special weather conditions. This is why the entire sustainability focus fell clearly on the environmental impact of food and meat production. During our on-site visits, it was clear that many suppliers have already made conversions and energy adjustments to reduce their emissions. In addition to these private initiatives, politicians have also actively promoted various projects. In Europe, attention focused on the Green Deal that aims to reduce net greenhouse gas emissions by 2030 by at least 55 % compared to 1990. As this challenge will also impact the import of European meat in the coming years, GVFI is keeping a close eye on developments in the relevant countries. Other EU initiatives such as a possible ordinance on deforestation-free products can also affect imports. GVFI will closely pursue these topics with its suppliers in order to be able to react quickly and competently to any changing conditions.

Produkte, können den Import beeinflussen. Die GVFI wird diese Themen eng mit ihren Lieferanten weiterverfolgen, um schnell und kompetent auf sich ändernde Bedingungen reagieren zu können.

Auch im vergangenen Jahr kompensierte die GVFI die Emissionen des Unternehmens in einem Aufforstungsprojekt in Uruguay. Klimarelevante Emissionen verursachen der Energie- und Wärmeverbrauch der Büros in Basel und Rotterdam, die Arbeitswege und Reisetätigkeiten der Mitarbeitenden und die Kühllager unseres Fleisches. Mit unserem Partner für die Kompensation der Emissionen können auf Kundenwunsch auch einzelne Lieferungen kompensiert und ausgezeichnet werden.

#### Tierschutz und Tierwohl

Die GVFI verfügt über sehr detaillierte Informationen hinsichtlich Haltung, Transport und Schlachtung der Tiere. Diese Informationen können von unseren Kunden jederzeit angefragt werden. Obwohl die ganzjährige Weidehaltung in den Ländern der südlichen Hemisphäre weder gesetzlich gefordert noch kontrolliert wird, ist sie die etablierte Haltungsart für Rinder und Schafe. Somit verbringen die Tiere, von denen das von der GVFI importierte Fleisch stammt, ihr gesamtes Leben auf weitläufigen Weiden. Eine solche Haltung entspricht den Bedürfnissen von Weidetieren. Sie adaptiert ihren natürlichen Lebensraum und ihre natürliche Lebensweise am besten. Aufgrund der unterschiedlichen Verhältnisse bei vorhandenen Flächen, herrschenden klimatischen Bedingungen und sonstigen Voraussetzungen sind Vergleiche zwischen der

*également avoir des répercussions sur l'importation. La GVFI suivra ces thèmes en étroite collaboration avec ses fournisseurs pour être en mesure de répondre rapidement et avec compétence à une modification des conditions.*

*L'an passé, la GVFI a de nouveau compensé les émissions de l'entreprise par un projet de reforestation en Uruguay. La consommation d'énergie et de chaleur des bureaux de Bâle et de Rotterdam, les voyages professionnels et les trajets du personnel ainsi que les entrepôts frigorifiques pour la viande que nous importons génèrent des émissions qui ont un impact sur le climat. Avec notre partenaire pour ces compensations, nous pouvons, sur demande des clients, compenser certaines livraisons et les identifier comme telles.*

#### Protection des animaux et bien-être animal

*La GVFI dispose d'informations très détaillées sur les conditions d'élevage, de transport et d'abattage des animaux. Ces informations peuvent être demandées à tout moment par nos clients. Même si l'élevage en pâturage toute l'année dans les pays de l'hémisphère sud n'est ni imposé par la loi ni contrôlé, il constitue le mode d'élevage établi pour les bovins et les ovins. Les animaux dont la GVFI importe la viande ont ainsi passé toute leur vie sur de vastes pâturages. De telles conditions correspondent aux besoins des ruminants. Ce sont les plus conformes à leur mode et à leur espace de vie naturels. En raison des différences entre les surfaces disponibles, les conditions climatiques et d'autres facteurs, les comparaisons directes entre l'élevage d'animaux de rente en Europe et dans l'hémisphère sud ne seraient pas pertinentes du point de vue de*

GVFI again compensated the company's emissions last year in a reforestation project in Uruguay. Climate-relevant emissions relate to the consumption of energy and heat at the offices in Basel and Rotterdam, the commute to work and business travel activities of the employees, and the chilled storage of our meat. Upon the request of customers, individual deliveries can also be compensated and awarded through our partner for the compensation of emissions.

#### Animal protection and animal welfare

GVFI has very detailed information about animal husbandry, transport and slaughtering procedures that can be requested by our customers at any time. Although year-round grazing on pastures is neither prescribed by law nor monitored in the countries in the Southern Hemisphere, it is the standard form of husbandry for cattle and sheep in these regions. This means that the animals whose meat is imported by GVFI spend their entire lives on large open fields. This form of husbandry complies with the needs of grazing animals and best imitates their natural habitat and natural way of life. Because of the differences in the available land, climatic conditions and other requirements, GVFI does not believe it conducive to compare livestock farming methods in Europe to those in the Southern Hemisphere. Such comparisons also do not yield any representative conclusions. For example, meat from Australian cattle who have spent their entire life on grasslands and are free of performance-enhancing substances in accordance with Australian law has to be declared as "May have been produced using



Haltung von Nutztieren in Europa und jener von Nutztieren auf der südlichen Halbkugel aus Sicht der GVFI nicht zielführend. Sie führen auch nicht zu repräsentativen Aussagen. So muss beispielsweise Fleisch von australischen Rindern, die ihr ganzes Leben auf Weiden verbracht haben und gemäss australischem Recht frei von Leistungsförderern sind, in der Schweiz mit dem Deklarationstext für den Einsatz von nicht-hormonellen und hormonellen Leistungsförderern ausgezeichnet werden. Aufgrund der schweizerischen Gesetzgebung führt eine Zunahme beim Import von australischem Fleisch von geweideten Tieren, die ohne Leistungsförderer gemästet wurden, zu einer Zunahme beim Import von Hormonfleisch – was nicht der Realität entspricht.

### Schlusswort

Durch die Selektion der weltweit produzierenden Lieferanten importiert die GVFI für unsere Kunden hochwertiges Fleisch, welches mit Respekt für MENSCH, UMWELT und TIER produziert worden ist.

*la GVFI. Elles ne livreraient pas non plus de conclusions représentatives. C'est ainsi que la viande bovine australienne, provenant d'animaux qui ont passé toute leur vie dans des pâturages et sont exempts de stimulateurs de performance selon la législation australienne, doivent par exemple être déclarés en Suisse avec la mention de recours à des stimulateurs de performance hormonaux et non hormonaux. Sur la base de la législation suisse, une augmentation des importations de viande australienne provenant d'animaux élevés en pâturage sans recours à des stimulateurs de performance entraînerait une augmentation de l'importation de viande aux hormones, ce qui ne correspond pas à la réalité.*

### Conclusion

*Grâce à la sélection de ses fournisseurs/producteurs, la GVFI n'importe pour ses clients que de la viande de qualité supérieure, produite dans le respect de l'ÊTRE HUMAIN, de l'ANIMAL et de l'ENVIRONNEMENT.*

non-hormonal and hormonal performance-enhancing substances". Under Swiss law, an increase in imports of Australian meat from grassland cattle raised without performance-enhancing substances equates to an increase in imports of hormone-treated meat – which does not reflect the reality.

### Closing remarks

By carefully selecting its global producers and suppliers, GVFI imports top-quality meat for our customers that has been produced with respect for HUMANS, the ENVIRONMENT and ANIMALS.

# Roast venison

with juniper berries



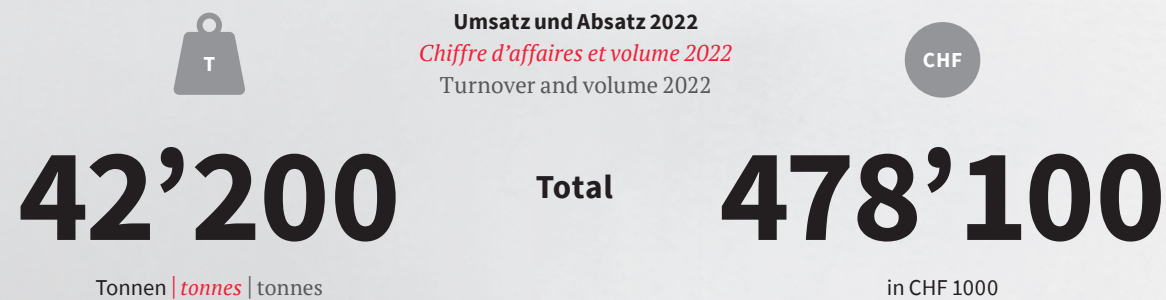
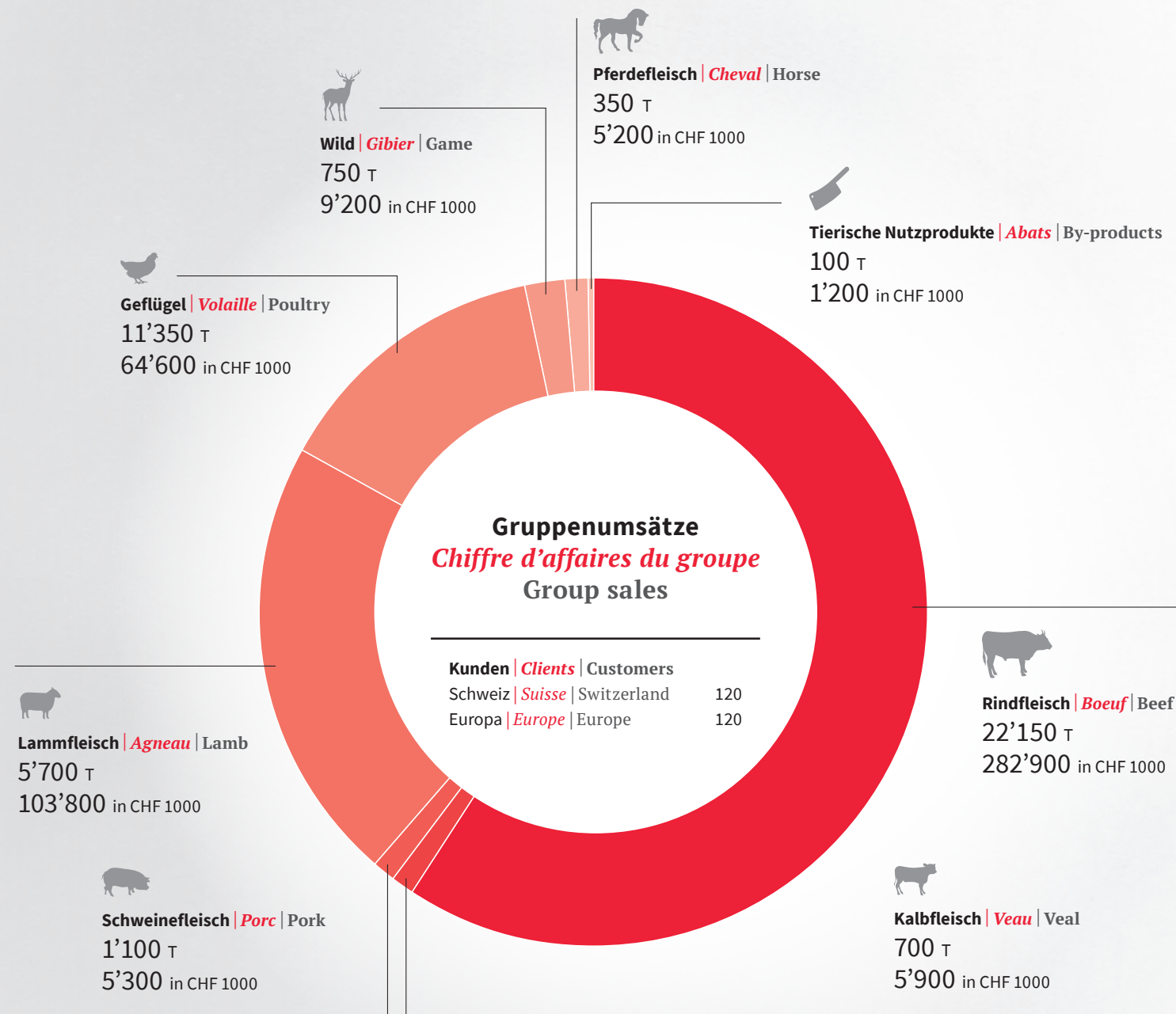
CELERICAC  
LEEK pinch of salt CARROTS  
RED WINE  
PIMENTO SEEDS



## Kennzahlen des Erfolgs (GVFI Gruppe)

Chiffres indicateurs du succès (groupe GVFI)

Success indicators (GVFI group)



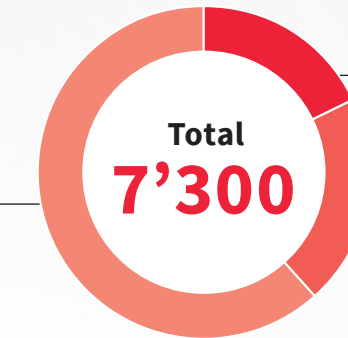
## Anzahl Sendungen aus Übersee

Nombre d'envois d'outre-mer

Number of shipments from overseas

**4'500**

Aus Europa | Origine Europe | From Europe



**1'300**

Luftfracht | Fret aérien | Air cargo

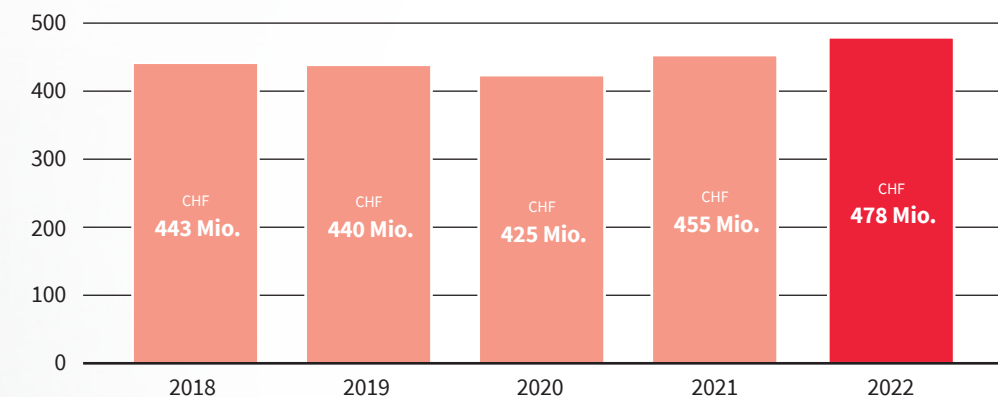
**1'500**

Seefracht | Transport maritime | Sea cargo

## Gruppen-Kennzahlen in CHF 1000 | Chiffres du groupe en CHF 1000 | Group figures in CHF 1000

|  | 2022    | 2021    | Change |
|--|---------|---------|--------|
| Bruttoerlös   Chiffre d'affaires brut   Gross sales                              | 478'145 | 455'957 | +4,9%  |
| Bruttogewinn   Bénéfice brut   Gross profit                                      | 8'899   | 9'148   | -2,7%  |
| Betriebsgewinn (EBIT)   Résultat d'exploitation (EBIT)   Operating profit (EBIT) | 1'488   | 2'479   | -40,0% |
| Jahresgewinn   Bénéfice de l'exercice   Profit for the year                      | 1'033   | 1'803   | -42,7% |
| Absatz in Tonnen   Volume en tonnes   Sales in tonnes                            | 42'183  | 44'712  | -5,7%  |

## Gruppenumsätze | Chiffre d'affaires du groupe | Group sales



## Die GVFI AG ist Mitglied bei den folgenden Verbänden:

- Proviande
- Schweizer Fleisch-Fachverband SFF
- Handelskammer beider Basel
- Handel Schweiz
- Verband der Fleischwirtschaft e.V. (VDF)
- Union Européenne du Commerce du Bétail et de la Viande (UECBV)
- International Meat Secretariat (IMS)
- International Meat Trade Association (IMTA)

## La GVFI SA est membre des organisations suivantes :

- Proviande
- Union Professionnelle Suisse de la Viande UPSV
- Chambre de Commerce à Bâle
- Commerce Suisse
- Association de l'économie de la viande e.V. (VDF)
- Union Européenne du Commerce du Bétail et de la Viande (UECBV)
- Office Internationale de la Viande (OIV)
- International Meat Trade Association (IMTA)

## GVFI Ltd is a member of the following associations:

- Proviande
- Swiss Professional Meat Union SFF
- Basel Chamber of Commerce
- Swiss Trade
- German Meat Association (VDF)
- European Livestock and Meat Trade Union (UECBV)
- International Meat Secretariat (IMS)
- International Meat Trade Association (IMTA)



## Mitarbeiterporträts

### Portraits de collaboratrices et de collaborateurs

#### Employee portraits

##### Jasmin Häring <sup>(1)</sup>

«Ich bin experimentierfreudig und koche gerne Rezepte aus aller Welt. Meine Kollegen bescheinigen mir wöchentlich, dass ich sehr gut koche.»

Jasmin Häring ist seit Ende 2021 als Account Manager bei der GVFI engagiert. Im Anschluss an ihr Diplom zur Kauffrau EFZ liess sie sich zur Sachbearbeiterin Marketing/Verkauf ausbilden und ergänzte diese Weiterbildung mit dem eidg. Abschluss als Fachfrau Marketing. Für die GVFI Europe B.V. akquiriert sie Kunden in ganz Europa aus den Bereichen Rind- sowie Lamm- oder Wildfleisch. «Da sich auf dem europäischen Markt viele Konkurrenten bewegen, ist die Akquise herausfordernd», erklärt die 24-Jährige. «Man muss wirklich gezielt vorgehen und benötigt nicht nur Fachkompetenz, sondern auch viel Gespür.» Eben dieses Gespür zeigt Jasmin Häring auch in der Küche. «Ich bin experimentierfreudig und koche gerne Rezepte aus aller Welt. Meine Kollegen bescheinigen mir wöchentlich, dass ich sehr gut koche.» Akquiriert sie nicht gerade neue Kunden oder begeistert ihre Kollegen kulinarisch, dann spielt Jasmin Häring leidenschaftlich Handball und führt Hunde aus dem Tierheim zum Spazieren aus.

##### André Wöhlert <sup>(2)</sup>

«Es wird mir immer in Erinnerung bleiben, mit welcher Herzlichkeit ich bei meiner Rückkehr zur GVFI von allen empfangen wurde.»

Nach dem Fachabitur in Wirtschaft und Verwaltung begann André Wöhlert eine Ausbildung zum Metzger. Anschliessend absolvierte er die Prüfung zum Fleischkontrolleur. Mit der GVFI ist er schon seit 2011 verbunden. Nach einem Zwischenstopp in der Fleischkontrolle für den Kanton Zürich stiess André Wöhlert wieder zur GVFI. Dieses Comeback ist für ihn bis heute speziell. «Es wird mir immer in Erinnerung bleiben, mit welcher Herzlichkeit ich bei meiner Rückkehr zur GVFI von allen empfangen wurde.» Als Account Manager Procurement & Sales kümmert sich der 42-Jährige Deutsche um die Neukundengewinnung, die Pflege des bestehenden Kundenstamms, das Erschliessen neuer Märkte und deren Integration ins Geschäftsmodell der GVFI Europe B.V. «Zentral ist, dass ich mich mit den Märkten und den Preisentwicklungen der einzelnen Tiergattungen sehr gut auskenne», sagt André Wöhlert. Einen idealen Ausgleich zum Job findet der Vater zweier Kindern bei seiner Familie, bei Freunden und bei der Gartenarbeit.

##### Jasmin Häring <sup>(1)</sup>

« J'aime expérimenter et cuisiner des recettes du monde entier. Mes collègues me confirment chaque semaine que c'est plutôt réussi. »

Jasmin Häring travaille à la GVFI comme Account Manager depuis fin 2021. À l'issue de son CFC d'employée de commerce, elle a suivi une formation complémentaire d'assistante marketing et a ensuite obtenu un brevet fédéral de spécialiste en marketing. Elle est chargée de l'acquisition de clients dans toute l'Europe pour la GVFI Europe B.V. dans les secteurs de la viande de bœuf, d'agneau et de gibier. « Comme il y a beaucoup de concurrents sur le marché européen, l'acquisition est un challenge », explique la jeune femme de 24 ans. « Il faut procéder de manière très ciblée et posséder pas mal d'intuition en plus des compétences professionnelles. » Jasmin Häring exprime également cette sensibilité en cuisine : « J'aime expérimenter et cuisiner des recettes du monde entier. Mes collègues me confirment chaque semaine que c'est plutôt réussi. » Quand elle n'est pas en train de prospecter de nouveaux clients ou de régaler ses collègues, Jasmin Häring adore jouer au handball et promène des chiens pour un refuge.

##### André Wöhlert <sup>(2)</sup>

« Je me souviendrai toujours de l'accueil chaleureux que tout le monde m'a réservé à mon retour à la GVFI. »

Après une maturité professionnelle de type économie et services, André Wöhlert a commencé une formation de boucher. Il a ensuite réussi l'examen de contrôleur des viandes. Ses débuts chez GVFI remontent à 2011. Après un intermède auprès du contrôle des viandes du canton de Zurich, André Wöhlert est revenu à la GVFI. Ce moment restera gravé dans sa mémoire : « Je me souviendrai toujours de l'accueil chaleureux que tout le monde m'a réservé à mon retour à la GVFI. » En qualité d'Account Manager Procurement & Sale, l'Allemand de 42 ans s'occupe d'acquérir de nouveaux clients, du suivi de la clientèle existante, de la prospection de nouveaux marchés et de leur intégration dans le modèle commercial de la GVFI Europe B.V. « Le plus important selon moi est que je connais parfaitement les marchés et l'évolution des prix pour les différentes sortes de viande », déclare André Wöhlert. Ce père de deux enfants se ressource auprès de sa famille, de ses amis et en jardinant.

##### Jasmin Häring <sup>(1)</sup>

“I love experimenting and enjoy cooking dishes from all over the world. My friends tell me every week that I'm a very good cook.”

Jasmin Häring has been working as Account Manager at GVFI since the end of 2021. After completing her Federal VET Diploma as Commercial Employee, she undertook further training in marketing and sales before obtaining her Federal Diploma as Marketing Specialist. For GVFI Europe B.V., she acquires customers for beef, lamb and game throughout Europe. “Acquisition is a challenging job because there are many competitors in the European market,” says the 24-year-old Jasmin. “You really need to approach the task with focus, and you need subject expertise as well as a fine understanding.” Jasmin Häring brings this same understanding to the kitchen. “I love experimenting and enjoy cooking dishes from all over the world. My friends tell me every week that I'm a very good cook.” When she is not acquiring new customers or wowing her friends with good food, Jasmin Häring plays handball with great passion and walks the dogs from the animal shelter.

##### André Wöhlert <sup>(2)</sup>

“I'll always remember the warmth with which I was welcomed back to GVFI.”

After obtaining his vocational diploma in business and administration, André Wöhlert started training as a butcher. He then passed the exam as a meat inspector. He has been involved with GVFI since 2011. After spending some time at the meat inspectorate of canton Zurich, André Wöhlert returned to GVFI. This return is still special for him today. “I'll always remember the warmth with which I was welcomed back to GVFI.” As Account Manager Procurement & Sales, the 42-year-old German is in charge of acquiring new customers, supporting the existing customer portfolio, opening up new markets and integrating these into the business model of GVFI Europe B.V. “It is of central importance that I'm well-informed about the markets and the development of prices for the various animal categories,” says André Wöhlert. For this father of two, the best way to relax from his job is to spend time with his family and friends and work in his garden.



##### Robert Scossa <sup>(3)</sup>

«Ein gutes Buch, die richtige Playlist, ein Liegestuhl und Sand zwischen den Zehen. Mehr brauche ich nicht für perfekte Ferien.»

Die Leidenschaft für Fleisch und der Wunsch nach einer körperlich anspruchsvollen Tätigkeit liessen Robert Scossa die Ausbildung zum Fleischfachmann EFZ absolvieren. Nach Stationen in einer Metzgerei und im Detailhandel folgte 2015 jener Abend, den er als schicksalhaft beschreibt. Er wurde von einem GVFI-Mitarbeiter angeworben und sogleich ins Ausland geschickt. «Im ersten Jahr war ich bei unserem nordirischen Rindfleisch Lieferanten Foyle», so Robert Scossa. «Anschliessend konnte ich mein Wissen bei der GVFI Europe B.V. in London unter Beweis stellen.» Mittlerweile ist der 34-Jährige für die GVFI als Product Manager für Lammfleisch in der Schweiz tätig. In seiner Freizeit fährt Robert Scossa Motorrad, stürmt Gipfel, boxt, macht Krafttraining, wäscht Gold im Napfgebiet und spielt Gitarre, Bass und Basler Trommel. Deutlich ruhiger verbringt er seine Ferien. «Ein gutes Buch, die richtige Playlist, ein Liegestuhl und Sand zwischen den Zehen. Mehr brauche ich nicht für perfekte Ferien.»

##### Robert Scossa <sup>(3)</sup>

« Un bon livre, la bonne playlist, une chaise longue et du sable entre les orteils. Il ne m'en faut pas davantage pour des vacances parfaites. »

C'est la passion de la viande et l'envie d'une activité physique qui ont conduit Robert Scossa à choisir la formation de boucher-charcutier CFC. Après quelques étapes dans une boucherie et dans le commerce de détail, vint en 2015 ce soir dont il dit qu'il a changé sa vie : un employé de la GVFI l'a fait entrer dans notre entreprise, laquelle l'a tout de suite envoyé à l'étranger. « Durant la première année, j'étais chez Foyle, notre fournisseur de viande bovine nord-irlandaise », explique Robert Scossa. « Ensuite, j'ai pu démontrer mes compétences chez GVFI Europe B.V. à Londres. » Aujourd'hui, le jeune homme de 34 ans est Product Manager pour la viande d'agneau à la GVFI en Suisse. Durant ses loisirs, Robert Scossa aime faire de la moto, de l'alpinisme, de la boxe, de la musculation, se prendre pour un orpailleur dans la région de Napf, jouer de la guitare, de la contrebasse et du tambour bâlois. Ses vacances sont nettement plus paisibles : « Un bon livre, la bonne playlist, une chaise longue et du sable entre les orteils. Il ne m'en faut pas davantage pour des vacances parfaites. »

##### Robert Scossa <sup>(3)</sup>

“A good book, the right playlist, a deckchair and sand between my toes. This is all I need for a perfect holiday.”

His passion for meat and desire for a physically demanding activity led Robert Scossa to obtain his Federal VET Diploma as Meat Specialist. After working in a butchery and in the retail trade, there was an evening in 2015 that changed his destiny. He was recruited by a GVFI employee and immediately sent abroad. “I worked at Foyle, our supplier of beef in Northern Ireland, for the first year,” says Robert Scossa. “I was then able to demonstrate my expertise at GVFI Europe B.V. in London.” Currently, the 34-year-old Robert works for GVFI in Switzerland as Product Manager Lamb. In his leisure time, Robert Scossa rides his motorbike, climbs mountains, boxes, lifts weights, washes gold in the Napf region and plays guitar, bass and Basel drums. His holidays are much more relaxed. “A good book, the right playlist, a deckchair and sand between my toes. This is all I need for a perfect holiday.”



## Verantwortlich für erstklassigen Fleischimport

*Responsable des importations de viande de premier choix*

In charge of first-class meat import



### Geschäftsleitung

**Sam Sprunger** CEO <sup>(2)</sup>

**Alexander Matejcek** CFO <sup>(3)</sup>

**Willem van Doorn** COO  
Geschäftsbereich GVFI Europe B.V. <sup>(1)</sup>

### *Direction*

***Sam Sprunger** CEO <sup>(2)</sup>*

***Alexander Matejcek** CFO <sup>(3)</sup>*

***Willem van Doorn** COO  
Business Unit GVFI Europe B.V. <sup>(1)</sup>*

### Management

**Sam Sprunger** CEO <sup>(2)</sup>

**Alexander Matejcek** CFO <sup>(3)</sup>

**Willem van Doorn** COO  
Business Unit GVFI Europe B.V. <sup>(1)</sup>



### Verwaltungsrat

**Peter Kofmel** Präsident <sup>(3)</sup>  
Fürsprech und Notar

**Otto Humbel** Vizepräsident <sup>(1)</sup>  
Unternehmer

**Albert Baumann** <sup>(5)</sup>  
VR-Mandate/Aussenbeziehungen  
Micarna Gruppe

**Michel Gerber** <sup>(4)</sup>  
CEO Suter Viandes SA

**Lorenz Wyss** <sup>(2)</sup>  
Vorsitzender der Gruppenleitung  
Bell Food Group AG

Revisionsstelle  
BDO AG, Basel

### *Conseil d'administration*

***Peter Kofmel** Président <sup>(3)</sup>  
Avocat et notaire*

***Otto Humbel** Vice-président <sup>(1)</sup>  
Entrepreneur*

***Albert Baumann** <sup>(5)</sup>  
Mandats de CA/Relations extérieures  
du groupe Micarna*

***Michel Gerber** <sup>(4)</sup>  
CEO Suter Viandes SA*

***Lorenz Wyss** <sup>(2)</sup>  
Directeur Général de Bell Food Group SA*

*Organe de révision  
BDO SA, Bâle*

### Board of Directors

**Peter Kofmel** Chairman <sup>(3)</sup>  
Advocate and notary

**Otto Humbel** Vice Chairman <sup>(1)</sup>  
Entrepreneur

**Albert Baumann** <sup>(5)</sup>  
BoD mandates/External Relations  
Micarna Group

**Michel Gerber** <sup>(4)</sup>  
CEO Suter Viandes SA

**Lorenz Wyss** <sup>(2)</sup>  
Chairman of the Group Executive Board (CEO)  
of Bell Food Group Ltd

Auditors  
BDO Ltd, Basel



## Rückblick

Der Jahresbeginn verlief aufgrund der Corona-Pandemie recht schleppend. Das Geschäft zog jedoch sehr schnell an und wir verzeichneten einen starken Anstieg der Preise für gekühltes sowie gefrorenes Rind- und Lammfleisch. Eine solche Geschwindigkeit und Dauer des Preisanstiegs haben wir schon lange nicht mehr erlebt. Der Trend hielt bis Ende Mai/Anfang Juni an, ehe ein starker Rückgang der Rindfleischpreise folgte. In nur wenigen Wochen fielen einige Preise um 40 bis 50%. Dass der Verkauf von Steakstücken im Sommer schwierig ist, war leider Realität.

Unser 481-zollfreies High-Quality Beef für die EU wirkte sich in den ersten sechs Monaten negativ auf unsere Ergebnisse aus, da das Angebot die verfügbare Quote überstieg. Der britische Rindfleischmarkt entwickelte sich im Vergleich zum übrigen Europa das ganze Jahr über unterdurchschnittlich. Hauptsächlich wegen der in geringerem Masse verfügbaren Lizenzen verkauften wir 35% weniger gefrorenes Rindfleisch. Kompensieren konnten wir diesen Rückgang durch den Verkauf von 26% mehr Volumen und 60% mehr Umsatz bei gekühltem Rindfleisch. Insgesamt haben wir unser Rindfleischgeschäft im Absatz um 6% und beim Umsatz um 37% verbessert.

Die Lammfleischpreise blieben länger stabil, fielen aber während und nach der Sommerperiode. Zuerst fielen die Preise für Lammkeulen, danach jene für Lammhälften. Bei gekühltem Lammfleisch konnten wir unseren Absatz um 16% und um 9% beim Umsatz steigern, was auf die Gewinnung neuer Kunden und das Wachstum bei bestehenden Kunden zurückzuführen ist. Der EU-Fleischmarkt blieb bis Anfang Dezember schwach und auch das Weihnachtsgeschäft verlief bescheiden.

Die sehr hohe Inflation in der EU von über 10%, die höheren Energiekosten und der damit verbundene Kaufkraftverlust bei den Verbrauchern wirkten sich negativ auf unser Foodservice-Geschäft aus. Viele unserer dortigen Kunden erzielten aufgrund der höheren Preise im Berichtsjahr 25 bis 30% weniger Volumen im Absatz, jedoch immer noch ähnliche Umsätze. Unser Volumen sank um 5% auf 7.763 Tonnen, unser Umsatz stieg um 19% auf €96,5 Mio.

## Rétrospective

*En raison de la pandémie de coronavirus, le début d'année était plutôt morose. Les affaires ont cependant vite repris et les prix de la viande de bœuf et d'agneau réfrigérée et congelée ont fortement augmenté. Il y a longtemps que nous n'avions plus vécu une telle envolée des prix, à la fois par la vitesse et la durée. La tendance s'est maintenue jusqu'à fin mai/début juin avant un fort recul des prix de la viande bovine. En quelques semaines, ceux-ci ont chuté de 40 à 50%. Le fait que la vente de steaks était difficile durant l'été est hélas une réalité.*

*Notre High Quality Beef exempté de droits de douane No 481 pour l'UE a eu des effets négatifs sur nos résultats durant les six premiers mois du fait que l'offre excédait le quota disponible. Par rapport au reste de l'Europe, le marché britannique de la viande bovine évoluait au-dessus de la moyenne tout au long de l'année. Surtout en raison de la diminution des licences disponibles, nous avons vendu 35% de viande bovine congelée en moins. Nous avons pu compenser ce recul par une augmentation des ventes de 26% et du chiffre d'affaires de 60% sur la viande bovine réfrigérée. Au total, nos tonnages ont augmenté de 6% et le chiffre d'affaires de 37% dans le secteur de la viande bovine.*

*Les prix de la viande d'agneau sont restés stables plus longtemps, mais ont chuté pendant et après la période estivale. Ce sont d'abord les prix des gigots d'agneau qui ont subi des baisses, puis ceux des demi-carcasses d'agneau. Dans le secteur de la viande d'agneau réfrigérée, nous avons pu augmenter nos tonnages de 16% et notre chiffre d'affaires de 9% grâce à l'acquisition de nouveaux clients et à une progression parmi les clients existants. Le marché de la viande de l'UE est resté faible jusqu'à début décembre et les activités de Noël étaient également modestes.*

*L'inflation très élevée au sein de l'Union européenne, de plus de 10%, le renchérissement de l'énergie et la perte de pouvoir d'achat qu'elle a entraîné du côté des consommateurs, ont eu des répercussions négatives sur nos activités dans le secteur des services alimentaires. Nombre de nos clients dans cette branche ont subi un recul des volumes de 25 à 30% dans l'exercice sous revue en raison de la hausse des prix, même si les chiffres d'affaires étaient encore similaires. Nos volumes ont baissé de 5% à 7.763 tonnes, alors que le chiffre d'affaires a augmenté de 19% à €96,5 millions.*

## Review

Business was quite slow at the beginning of the year due to the coronavirus pandemic. This soon changed, and we experienced a sharp rise in prices for chilled as well as frozen beef and lamb. It has been a long time indeed since we have seen such a fast and prolonged price hike. This trend continued until the end of May/beginning of June, before the prices for beef declined strongly. In just a few weeks, some prices fell by 40% to 50%. It is unfortunately true that it is difficult to sell steaks in summer.

Our 481 duty-free high-quality beef for the EU had a negative impact on our results during the first six months as the supply exceeded the available quota. In contrast to the rest of Europe, the UK beef market performed below the average throughout the year. Mostly because there were fewer licences available, we sold 35% less frozen beef. We could make up for this decline by increasing the sales volume by 26% and the sales revenue by 60% for chilled beef. Seen overall, we improved our beef sales by 6% in kilograms and by 37% in revenue.

Lamb prices remained stable for a longer time, but also dropped during and after the summer period. Prices for lamb legs fell first, followed by those for lamb halves. We improved our sales of chilled lamb by 16% in kilograms and by 9% in revenue, which is explained by the acquisition of new customers and the growth enjoyed with existing customers. The EU meat market remained weak until the beginning of December, and the Christmas season was also modest.

The very high inflation in the EU of more than 10%, higher energy costs and the related loss of purchasing power among consumers had a negative impact on our food service business. The higher prices in the reporting year meant that many of our customers in this segment sold lower volumes, but still generated similar sale revenue. Our sales volume dropped by 5% to 7,763 tonnes, while our sales revenue rose by 19% to €96.5 million.



## Ausblick

In diesem Jahr erwarten wir, dass unser Geschäft stärker unter Druck gerät. Die höheren Energie- und Lebenshaltungskosten dürften sich auf das Ausgehverhalten der Konsumenten auswirken. Wir vermuten, dass mehr Restaurants aufgrund von Problemen bei der Rückzahlung von Corona-Förderdarlehen schliessen werden. Der Fachkräftemangel wird auch dazu führen, dass die Gastronomie kürzere Öffnungszeiten bietet als bisher. Die Korrektur der Preise für Rind- und Lammfleisch wird dazu beitragen, dass der Umsatz wieder steigt. Viele Artikel, die von den Speisekarten gestrichen wurden, dürften wieder Eingang finden. Mit unserer ganzen Palette an langjährigen Kunden auch in der Weiterverarbeitung und im Einzelhandel sind wir dennoch zuversichtlich, wieder ein gutes Ergebnis erzielen zu können.

## Perspectives

*Nos affaires seront sans doute davantage mises sous pression dans l'année en cours. Le renchérissement de l'énergie et du coût de la vie en général devrait influencer le comportement de consommation. Nous prévoyons des fermetures de restaurants plus nombreuses en raison de difficultés à rembourser les prêts Covid. La pénurie de main-d'œuvre qualifiée devrait également contraindre le secteur de la restauration à réduire ses heures d'ouverture. La correction des prix de la viande de bœuf et d'agneau contribuera à une nouvelle augmentation du chiffre d'affaires. De nombreux articles supprimés des cartes des restaurants pourraient y retrouver leur place. Grâce à notre large spectre de clients fidèles depuis de nombreuses années, également dans les secteurs de la transformation et du commerce de détail, nous sommes néanmoins confiants et prévoyons à nouveau un bon résultat.*

## Outlook

We expect our business to come under even greater pressure this year. The higher energy and living costs are likely to affect consumers' going-out behavior. We expect more restaurants to close due to problems with repaying the coronavirus support loans. The shortage of skilled labor will also mean that restaurants' opening hours will be shorter than before. The corrections to beef and lamb prices will boost sales revenue again. Many items that were taken off the menus are likely to return. Thanks to our broad portfolio of long-standing customers, also in the processing and retail segments, we are confident that we can again achieve a good result.





SWISS EXCELLENCE  
SINCE 1902

**GVFI AG**

Neudorfstrasse 90  
CH-4056 Basel  
Tel +41 61 264 50 50  
info@gvfi.ch  
www.gvfi.ch

**GVFI Europe B.V.**

Abel Tasmanstraat 81  
NL-3165 AM Rotterdam-Albrandswaard  
Tel +31 10 294 44 55  
Fax +31 10 294 44 90  
info@gvfi.eu  
www.gvfi.eu



**Climate neutral**  
Company

ClimatePartner.com/15207-2010-1001

